

(20-40 分钟) 情景喜剧《创业记》

类似热播电视剧“老友记（美剧）”、“爱情公寓”、“生活大爆炸（美剧）”；

创业记

01 项目介绍
02 植入优势
03 商业合作模式
04 植入报价

项目优势

一部直击现实 **社会最热门话题** 的情景喜剧
2015年强势上映, “**微创业**”时代 到来了
“**北锋**”十年磨剑, 占领 **青春时尚制高点**
强大主创阵容引领全剧, 嘻哈 **新星**璀璨演绎
发人深省的故事, 心灵在现实与思考中 **接受洗礼**
不一样的席卷而来, **社会话题** 再掀波澜

“果之堂(万能)商务公司”

实现每个人心中关于“生活、事业、爱情和信仰”的梦

项目基本信息

片名: 《创业记》
集数: 80集(每集时长20—40分钟, 每季12集, 暂定拍摄六—八季)
题材: 现代/都市青春/偶像/情感
出品人/制片人: 周钰 北锋
总编剧: 北锋
总导演: 周钰
开机: 2015年 月
播出: 2015年 月- 月
播出平台: 网络独播——爱奇艺(或搜狐)
电视首播——辽宁卫视、吉林卫视、黑龙江卫视(或北京卫视)(3+1)
编制/出品: 长风影视股份有限公司
商务合作: 乐创广告有限公司

主题定位

本剧综合采用时尚、浪漫、幽默、穿越等风格, 采用“**潜台词(心声)**”这一独特形式, 包含爱情、友情、校园、职场、惊悚、家庭等多种现实题材, 反映生活百态和热点, 深刻描写都市生活、职场奋斗、情感纠葛和人性美丑, 塑造一系列有血有肉(男女主角)个性鲜明的人物形象。
本剧借鉴众多成功的网剧、时尚剧、搞笑剧和情景喜剧, 模仿当下最流行的网剧语言, 并且创造大量网络流行语, 最大程度地吸引80后、90后、00后的年轻的网剧观众。

剧情梗概

乔立新刚从大学毕业, 在社会闯荡三年多, 积累了丰富的工作经验和管理知识, 在25岁生日之时, 决心创办“果之堂(万能)商务公司”, 开始自主创业历程。
所谓“独木不成林”, 乔立新找来大学同学向虎、秦强和司元元, 与江湖人“左奇”组成一个跨行业五人小分队, 既为自己创业, 也为其他同伴的创业者提供全方位的咨询服务和商务支持。
虽然经历创业阶段的种种困难, 在贵人、朋友、导师的无私帮助下, “果之堂(万能)商务公司”很顺利地发展, 壮大, 终于成长为一家比较成熟、成功的公司, 几位年青人的创业梦想终于成真……

制作周期

播出平台 面向北京卫视、深圳卫视、东方卫视等一类卫视黄金时间播出, 首发初步定于辽宁卫视、东方卫视、吉林卫视(黑龙江卫视或贵州卫视)(3+1)首播。

第一期: 剧本创作: 2012年7月-2014年12月完成。
第二期: 筹备筹备: 自2014年9月-2015年2月完成; 剧组筹建, 内外景地勘定, 设备租赁到位, 演员选定等工作。
第三期: 拍摄期: 自2015年2月-2015年9月, 在沈阳、大连、北京等地拍摄, 拍摄周期200天。
第四期: 后期制作期: 自2015年2月-2015年12月在北京完成。
第五期: 播出期: 2015年3月开始, 持续播出。

植入优势

本剧在注重人物与场景时, 为巧妙地植入广告预留空间, 能够为众多“几乎所有品牌”的商家及其商品, 进行广泛、正向、记忆深刻、效果显著的宣传, 让“所有”品牌在网络推广的产品商家、服务商家, 踊跃与《创业记》出品方洽谈(服装、美妆、汽车、(本剧、其它剧目)深度合作等事宜。

逆袭天书(创业记)·规则美景与看点

时尚——符合并迎合“网络看客”的主流品味, 力争影响乃至引导“网络看客”的主流品味;
言情——爱情、亲情、友情(同性、异性)是人类永恒的话题与话题, “**第三性别**”为观众突破禁忌的特别, 自然会有最高的收视率和关注度;
职场——成功者的职场人, 职场不迷茫, 职场不迷茫, 职场不迷茫, 职场不迷茫, 职场不迷茫;
冒险——不满足于自己与命运抗争, 命运无常且残酷, 命运无常且残酷, 命运无常且残酷;
悬疑——社会和人生永远不完满, 它总有无穷的冷知识和社会知识, 也永远有无穷的冷知识;
惊悚——任何人物都有神秘和惊悚的欲望, 只不过程度和目的不同, 人们对五光十色的世界, 对未知的恐惧和惊悚的欲望尤其强烈, 所以《逆袭天书(创业记)》也用“人鬼”吸引眼球;
选秀——选秀与网络选秀的选秀过程类似, 吸引年青人和“玩”影视的年青人看《创业记》的看点, 全球热播选秀与网络选秀的选秀过程, 作为宣传、招商和补充使用; 让所有“潜在客户”亲眼目睹网络选秀过程, “(准)签约客户”和“重要客户”可担任评委。

电视剧题材选择当下热议话题

幽默: 剧中人物角色既有富二代, 又有富二代, 爆笑故事闪亮登场。
话题性: “创业族”纷纷到来, 描写创业的艰难现状, 必将成为新一轮聚焦热潮。
共鸣感: 人生中你必须扮演的角色, 《奋斗》中总有你生活的影子。
易接纳: 各年龄层次全覆盖, 当事物具有共鸣感、趋同性, 就更容易被接纳、被关注。
轻松: 慢性乐观向上, 语言诙谐幽默, 给观剧者带来愉快的心情。
社会现状真实展现 热点话题广受期待

目标观众锁定70、80、90、00后群体

目标观众

- 追逐观众: 80后受众 (上班族、白领、把电视剧作为生活娱乐项目; 关心娱乐时尚、社会话题等; 有自我标榜新观念; 热衷网络; 热衷网络上的热门话题)
- 核心观众: 90后受众 (学生、年轻、追求时尚、追求新鲜感; 乐于尝试新鲜事物; 特别个性自我; 不在意别人看法; 渴望一个惊喜)
- 主体观众: 70后受众 (中年、家庭、具有一定生活阅历和收入能力; 电视剧为生活必需; 有相当美的消费能力; 注重产品质量)

北京、上海、广州、深圳、成都、杭州、沈阳……

（20 分钟）情景喜剧《创业记》

一、项目主体：沈阳长风影视

二、主题定位：

本剧每集 20 分钟，每季 12 集，暂定拍摄六季。

本剧具有时尚、诙谐、幽默、辛辣等风格，采用“潜台词（心声）”这一独特模式，包含言情、爱情、校园、职场、侦探、家庭等多种题材，反映生活中的热点与焦点。深刻描写都市生活、职场苦斗、情感纠缠和人性美丑，塑造一系列（尤其男女主角）个性鲜明的人物形象。

本剧借鉴众多成功的网络剧、时尚剧、搞笑剧和情景喜剧，模仿当下最流行的网络名言，并且创造大量网络流行语，最大程度地吸引 80 后、90 后、00 后的年轻的网络观众。

三、全书目录与分集梗概

乔立新从传媒大学毕业，在社会闯荡三年多，积累了丰富的社会经验和管理知识。在 25 岁生日之时，创办“果之堂（万能）商务公司”，开始自主创业历程。

所谓“独木不成林”，乔立新找来大学同学向虎、秦楚和司元元，与江湖人“龙哥”组成一个精干的五人小团队，既为自己创业，也为其他同龄的创业者提供全方位的咨询服务和商务支持。

虽然经历创业阶段的种种困难，在亲人、朋友、导师的关怀帮助下，“果之堂（万能）商务公司”顽强地发展、壮大，终于成长为一家比较成熟、成功的公司。几位年青人的创业梦想终于成真……

序 章 “建组和选秀的奥秘” 副主题：“阐述主题”加“剧中剧”

第一部 “创世篇”——面试百态与职场菜鸟

在这一部中，介绍开办公司的程序，介绍大学生需要掌握的面试与应聘的技巧，介绍职场菜鸟和职场新鲜人的种种不足与失误，也表现了几位主角的个性和能力。而且，每一集都出现兼职推销员刘朵朵的身影，这位购物狂人兼网络换客，凭着爱心和毅力，终于以一枚小小的水晶石戒子，换到一所“希望小学”。

- 第1集 “招兵买马” 副主题：“九型人格”加“换客出山”
- 第2集 “名声在外” 副主题：“卞和——穿越”加“创业计划书”
- 第3集 “资本大鳄” 副主题：“面试技巧”加“女人如水论”
- 第4章 “租房风波” 副主题：“争执不休”加“创业启动资金测算”
- 第5章 “意外来客” 副主题：“创业门诊”加“复古马术俱乐部”
- 第6章 “越洋电话” 副主题：“培养菜鸟”加“遥控爱情”
- 第7章 “权力之章” 副主题：“新人新气象”加“高智商陷阱——门萨俱乐部”
- 第8章 “约法三章” 副主题：“昆虫营养食品”加“股权风波”
- 第9章 “友好访问” 副主题：“极限运动俱乐部”加“成功与失败的轮回”
- 第10章 “税比天大” 副主题：“一次性（纸）雨伞”加“彩民茶楼”
- 第11章 “钱来钱往” 副主题：“整容问题”加“廉价绿色公墓”
- 第12章 “开市大吉” 副主题：“棋点儿童慈善基金”加“培养人脉的技巧”

第二季 “生活服务篇”——职场潜规则与沟通技巧（略）

第三季 “餐厨饮食篇”——人生磨砺与重新定位（略）

第四季 “商务贸易篇”——领悟升职、加薪与跳槽的技巧

- 第1章 “推销之神” 副主题：“励志大师”加“大笑俱乐部”
- 第2章 “传销之王” 副主题：“传销惊梦”加“数据保镖”
- 第3章 “空手道大师” 副主题：“太极拳”加“网络诊断器”
- 第4章 “保险天尊” 副主题：“旅行意外”加“网络沟通器”
- 第5章 “小商品代理” 副主题：“中东礼仪”加“爱灯堡灯具店”
- 第6章 “国企之梦” 副主题：“商业奇才”加“虚实对接器”
- 第7章 “地下工作者” 副主题：“手机电影吧”加“快速软件开发”
- 第8章 “喜报集团” 副主题：“巴图（勇敢）音乐工作室暨演艺娱乐（经纪）公司”加“微电影联盟”
- 第9章至12章 “中央舞台（小剧场话剧）” 副主题：“钢琴芭蕾”加“表演艺术”

第五季 “世俗”系列

第六季 “推理、侦探、惊悚”系列

四、人物设置：

（男1）乔立新——25岁，“果之堂商务公司”法人，智慧型创业者，瘦高，文雅，精通网络技术，女朋友在英国留学。为人有点吹毛求疵，完美主义感觉浓重，遇到大事情喜欢过分思考而导致驻足不前。经常偷偷吸烟。网名“四有新人”。

（男2）向虎——“果之堂商务公司”小股东，拼搏型创业者，强壮黝黑，能喝酒，会驾驶，讲义气，爱闯祸。对朋友热心，会在关键时刻给予足够的支持、鼓励和帮助。爱国主义感强，爱好暴力的体育运动，嗜好枪械。当过“临演”，干过婚礼摄像，还开过货车。

（女1）秦楚——“果之堂商务公司”小股东，“中性”女生，不能穿裙子，家境贫寒，从小被父亲当男孩抚养成长，故性格有点刚烈好强，不服输。具有女强人潜质，经常为公司解决问题。经常为朋友给予指引和支持，是小团体中其他人的首要倾诉对象，对小孩子、动物和老人都非常有爱心。讨厌男人的一切恶习。

（女2）司元元——“果之堂商务公司”小股东，“萌”女郎，追求新潮的“问题”女生，经常不分时间、地点和对象，提出幼稚可爱的发问。聪明伶俐，温柔体贴，厨艺了得，学过街舞，轻微腰脱。有点小八卦，对衣服、手提包等有难以按捺的购买欲。为了开上老爸赠送的“MINI”跑车，一直在“考票”，可是永远通不过。

（男3）龙哥——乔立新表哥，神通广大的“江湖”人物。瘦弱，神经质，一心想与乡下老婆离婚。

刘朵朵——兼职推销员，英语专业。慈善狂人，网络换客，在第一季中，以一枚水晶石的小戒子，换到一所“希望小学”。

冯三怀——希腊“海归”，兼职推销员。隐士，健身狂人，“微表情”和“肢体语言”专家。留着大鬓角，怀有一个重大秘密。

阴文军——职业投资人，资本“大鳄”，“天宝投资”创始人。强悍精壮，当过特种兵，开办“CS特训营”和“老兵酒吧”，害怕又丑又凶老婆。

梅黎明——酷似演员黎明的帅哥推销员，深受女生追捧，借机推销各种商品。秦楚的网友，人品不佳，以帅气外表蹭吃蹭喝。

麦双双——

司元元的初中同学，小太妹。由于成长中缺少父爱，为人缺乏安全感，有点孩子气。喜欢作弄取笑朋友，心里其实很依赖他们。

第一季剧本摘要

创业记·第1集·招兵买马（上）

内容提要：

从传媒大学毕业3年以后，经历过种种“职场磨难”，乔立新已经从一名普通“愤青”，进化为沉稳、务实的仍然心怀理想的创业史。在25岁生日的前夕，乔立新下决心创办“果之堂商务公司”。虽然做好了创业计划，毕竟独木不成林，于是他把向虎、秦楚和司元元等同学聚在一起，一边吃饭、叙旧，一边探讨共同创业的计划，以及招聘中非常实用的“九型人格”观人术。正在这时，充满热情和爱心的刘朵朵前来应聘，并且说出一个宏大的理想……

出场人物：

乔立新，秦楚，司元元，向虎，刘朵朵等。

【正文】

【番外篇】 《机智问答1》

【场景：或写作、或思考】

1.（画外音：娇柔的女声）问

“欧巴，请问——‘处女节’在哪一天？”

回答（抬头、大特、定格，字幕）

“2月13号。因为过了14号‘情人节’——

就基本没有处女了。”（笑声、嘘声）

2.（画外音：正常的男声）问

“前辈，有个女人收了很多很多情书，为什么每个送情书的人——都恨死她了？”

回答（抬头、大特、定格，字幕）

“这个问题很古老。‘收了很多情书的人’，可能是

老师、邮递员或者——女孩她妈。

所以送情书的人——必须的——非常恨她。”（笑声）

3.（画外音：怪调男声）问

“我的女友——正在卧室里拼命放屁，
我应该如何委婉地——批评她？”

回答（抬头、大特、定格，字幕）

“你就说，‘亲爱的，你美得——
令人窒息！’”（笑声、掌声、嘘声）

【字幕（敲打而出、音效）：重逢，尤其意重逢，充满欣喜、忐忑、尴尬，和不切实际期待……

【开场白：

乔立新：后发财的人，可能因为年轻、信心足或准备太充分——比如——多读了几年书。

司元元：先发财的人，可能因为早起、年龄大或运气好——即——走了狗屎运；（笑声）

秦楚：所以，“后来居上”是完全合情合理的，而“论资排辈”则是——职场无能者的一厢情愿。（掌声）

项虎：精辟！透析！十分透析！

龙哥：那叫透彻。再胡说八道，我摘你个肾！（笑声、掌声）

1 内 座落在豪华大厦里的简陋写字间——日

【办公室仍未装修，陈设非常简单，只有一张桌子、一部电话、一台饮水机和六把椅子。

【乔立新开门进入，拉着旅行箱的向虎、秦楚、司元元逐一跟入

【字幕：分手三年以后，几位传媒大学的同学在另一个海滨城市重聚。

乔立新

就是这里，不错吧？

司元元

疑惑

这也叫办公室？不到 20 平吧？

比我家储藏室还小。改造成厕所吧！（笑声）

向虎

失望

这也太简装了吧？你在这个城市奋斗三年，
就混成这奶奶样？（笑声）

乔立新

与物业的租金没谈好，没签租赁合同，所以没敢装修。

在商言商，商人的许诺靠不住。反正，
“心约、口约不如纸约”，我在这方面吃过大亏。

秦楚

点头

吃亏要长见识，这一点我非常同意，
骗子的智商仅次于爱因斯坦，（笑声）
强盗的体能仅次于阿里拳王，（笑声）
咱们还是小心点好。尤其要小心经商的男人……

向虎

一朝被蛇（咬），十年怕井（绳）。（笑声）

其实男人不都骗人，比如我……

秦楚

冷冷地

你不是不骗人，是骗不了人！（笑声）

司元元

感叹

哎，要是全世界的男人都像唐僧该多好，
又骑白马，又会念经，还有三个徒弟给他跑腿，
如果饿急眼，一狠心把他吃了还能长生不老。（笑声）

向虎

嘻笑

你们呀，满脑子乱七八糟。

司元元

不屑地

乱七八糟怎么啦？要不是老爸拼命拦着，
我早就学那些女明星，一举成名了！（笑声）
有什么了不起。对了，乔大哥，这里是什么地方，我都转晕了。

乔立新

这是“五好街”，位于这个滨海城市东北海岸中央地带，
背山面海，风景优美，高楼林立，集工商、经贸、居住和游玩于一体，
堪称适宜生活和创业骗人的黄金宝地。（笑声）
所以，我就把你们都“请”来享福了。

向虎

拍乔立新肩膀

还是同床共枕的哥儿们——够意思。（笑声）

司元元

谢谢乔哥，可惜，秦楚在这里
还不能穿裙子。（笑声）

秦楚

面无表情

妞儿，弄明白，是天底下没有——适合我穿的裙子。

乔立新

“五好街”本是一片荒滩，八五年成为经济开发区一部分，
迅速建成拥有无数商厦和公寓的现代化街区。
这里的富商和奢侈品云集，引领各种不良风气之先，（笑声）
更是咱们这种年轻小白领和大蓝领的集散地，
街头的进口名车仿佛车展，名牌正装和时装争奇斗艳，
令人、尤其令外来者眼花缭乱、抓心挠肝胆。（笑声）

司元元

走到窗边，向外探望

这里风景的确不错，可惜，咱们的办公室朝向不好，看不见大海里的鱿鱼。（笑声）对了，咱们这是几楼？不是地下室吧？（笑声）老爸说我有“恐高症”，一到地下就犯小人，所以不能在地铁里吃冰激凌。（笑声）

向虎

摇头

我晕！

秦楚

小迷糊，这是9楼，天地座，911室，记住，别忘了。

司元元

你放心，不会忘。九楼，吃饭的“酒楼”，（笑声）

911，“9·11”事件，或者“火警119”的反面。

我学过街舞，所以记性特别好。（笑声）

乔立新

大家记住，这里原名“匹兹堡金融广场”，现名

“大梦（文化）创业大厦”，

比周边以批发、零售电子产品的多层市场和各种小型商厦，

以及矮小住宅高出大半截，堪称鹤立鸡群的地标式建筑，

当然，租、售的价格也比周围贵上一半。（笑声）

秦楚

房租与收入成正比，如果不能价廉物美，

至少也要物有所值、物极必反。

司元元

价廉物美总是梦，物有所值才是真。（笑声）

秦楚

你又“湿（诗）”了。（笑声）

向虎

指着墙面

咦，墙上有张“大梦（文化）创业大厦楼层分布图”，

哇，好多微型公司。乖乖，这不都是
我们嘴里的“肥肉”吗？（笑声）

秦楚

急忙凑上前去，认真审看

真没文化，应该叫“潜在客户”，
是咱们“万能商务（服务）公司”的潜在客户。
让我仔细看看，哇，A座真是肥得流油。（笑声）

向虎，以后当了股东，千万别胡说八道！

你也学点商场名词、害人心理，（笑声）

别张嘴就露怯，那些成功人士，
哪个不是口蜜腹剑、笑里藏刀的？（笑声）

司元元

也凑上来

我同意。我老爸就口蜜腹剑、笑里藏刀，还阴盛阳衰呢。（笑声）

他常说，他年轻的时候，因为胡说八道没少吃亏，
所以现在才大发横财。（笑声）

哎？C座有陶瓷工作室、五星商务酒店、名人沙龙，
还有阳光健身（游泳）中心！哇塞，在这儿工作太“SHOPPING”了！

乔立新

指着图表

“大梦（文化）创业大厦”入驻的企业和公司，
以传媒、文化、创意和商贸为主，实力雄厚。

关于合股成立公司，咱们边吃边谈吧。

向虎

吃什么？我可不吃盒饭，“本宫”吃够了。（笑声）

司元元

母鸡说，上天赐我一双翅膀，就应该被红烧。（笑声）

我吃鸵鸟那么大的红烧鸡翅膀。

秦楚

你剪断天使的双翅，不是为了留住爱情，
而是想吃“红烧翅膀”？我反对残害母鸡。（笑声）

乔立新

海鲜行吗？楼下就有一家海鲜大排档，
还管送餐，我马上打电话。

秦楚

告诉他们洗干净了，我可不想一来就拉肚子。（笑声）

向虎

服务员每月洗个澡，比炒勺干净多了。（笑声）

司元元

我的好姐姐，你怕拉肚子，
就把自己的手好好洗一洗。真笨！（笑声）

【番外篇】 ■ 《悔不当初》

幼儿园里，小男孩跟随“小苹果”MV，浑身颤抖，手舞足蹈。

丈夫（欣喜）：“老婆，儿子会跳街舞了。”

妻子（愁眉苦脸）：“你彪啊！什么街舞，那叫——多动症！”（笑声）

丈夫（惊讶）：“这么下去，我儿子——五脏六腑都得抖出来！这是咋整的？”

妻子（恼怒）：“你说咋整的？谁让你当初、非要在、车里约会的！”

【画面：1、二人“车震”！天昏地暗！（笑声）

2、夫妻二人厮打，孩子继续手舞足蹈……

3、喝酒、受孕——孩子“酒糟鼻子”；抽烟、受孕——孩子“捡烟头”；冬天、受孕——孩子“体毛浓重”；忍饥挨饿、受孕——孩子“流口水”；闪电、受孕——孩子“爆炸头”……】（笑声）

（字幕：为了下一代着想，请优生优育！）

2 内 办公室——午

【很快，一场小型宴会便开始了。四名创业者一边吃饭一边探讨“九型人格”

向虎

指点桌上的菜品

小螃蟹，小蛤蜊，小扇贝，小海螺，拌海蜇，烤棒儿鱼，
看着味道都不错，可惜没有一万一两的好酒。（笑声）

乔立新

从柜子里掏出一瓶香槟

这是什么？可惜没有一块钱一吨的冰块。（笑声）

向虎

一把夺过香槟

喝酒放冰，少女绝经。我来开瓶，这个我专业。

【向虎笨手笨脚地开香槟。（笑声）

秦楚

这几样小菜，也要不少钱吧？记得开发票，将来报销。

至于酒嘛，就算你请客吧，乔总。

乔立新

没问题。今天酒喝好，菜吃光，因为家里没冰箱。（笑声）

司元元

我老爸的酒窖里有不少名酒，白酒，

还有啤酒，至少有一百多年！（笑声）

向虎

啤酒哪有一百多年的！（笑声）

司元元

我老爸说，是一个开饭店的铁哥们卖给他的。

他俩贼铁，为了500块赌债，差点同归于尽！（笑声）

秦楚

向虎，你专心开香槟，别崩死我们。

【“嘭”地一声，香槟开启，泡沫喷涌。向虎逐一向杯中注酒。

乔立新

举杯

从传媒大学毕业3年，我经历种种“职场苦难”，

心态已经沉稳、务实，在 25 岁生日的前夕，
下决心创办“果之堂商务公司”，可是独木不成林，
决定把几位同学聚在一起，共同创造一番事业。

总之，一个“篱笆”三个帮。干杯——

【其他三人说道：不愿同日生，更不一起死!（笑声）干杯——
四个青年人将酒一饮而尽，都为能“白手起家”而兴奋不已……

秦楚

说句实话，咱们四个人，在大二的时候开始规划未来的事业和人生。

作为女性，需要安全感，

我和司元元为能够与你们二位“八成”正直的男士共同创业，
共同编织梦想的未来，而感到高兴和愤怒。（笑声）

司元元

这个世界上，最值得我爱的，

除了父、母和未来的三个老公，就是在座的几位哥们了。（笑声）

男人的梦想，应该比女人更可怕。

我们今天杀鸡头，喝牛血，

飞蛾扑火，迈着猫步走向成功!（笑声）

乔立新

我们找到自己的人生定位，把梦想具体化、数量化。

当然，难免说错话，办错事，要互谅互让，团结友爱。

向虎

男人，就要对自己狠一点，对女人好一点。（笑声）

放心吧，我和乔哥都是高贵的骑士，

在大学里不抢女同学，在社会上不流眼泪，

在没有成功之前，保证不会骄傲自满。

我是说一不二的，而且一诺千金，请相信我、拷问我。（笑声）

秦楚

拿出几张稿纸

这个物欲横流的世界，我连自己都不相信，更何况你!（笑声）

孔雀开屏，小心露出臀部！咱们还是务实吧。（笑声）

作为未来的人力资源主管，我负责招聘兼职业务员，所以一定要有眼力。这是国际大企业常用的“九型人格”招聘表格，看人很准，成功率非常高——比潘长江都高。（笑声）

向虎

这东西如果管用，谁都别上班，在家算命了。（笑声）

乔立新

应该有用，只是，人性复杂，要综合地、动态地观察，我也经常看错人。

司元元

不是邪教吧？我爸说了，千万不要迷恋帅哥和网游，那玩意儿把人都玩傻了。（笑声）买冰棍刷卡，上厕所投币，用手机打CS，连公交车都坐不起，还冒充黑客帝国的万能杀手，其实，把墨镜一摘，就是个社会混混。（笑声）

秦楚

为什么有人应聘时可靠能干，实际工作却马马虎虎？
为什么有的人业务绩效保持长红，团队关系却一塌糊涂？
为什么有人总是不能理解领导的意图？
为什么有人经常发誓就是不实现诺言？（笑声）

乔立新

种种问题，最后都卡在“人”——这个瓶颈上。
其实，如果，仔细观察的话，就会发现，身边的每个人都不一样。
穿着打扮不一样，言谈举止不一样，情绪表情不一样……

向虎

有的威猛，有的瘦弱，有的热情，有的冷淡，有的威猛又瘦弱，有的热情又冷淡，有的讲义气，有的打黑枪。有的一边讲义气，一边打黑枪。（笑声）

司元元

有的“波”涛汹涌，有的身材扁平，（笑声）

有的时尚可人，有的不懂八卦和街舞。美国有句土话：

龙生九女，各有不同。讲的就是美女和恐龙的差异。（笑声）

（略）

创业记·第2集·招兵买马（下）

【番外篇】

●《起死回生》

老板：小李，你相信起死回生吗？

小李：当然不相信。

老板：我也不相信。所以——你被解雇了。

小李：老板，为什么？

老板：我记得你上个月请过五次假，分别去参加奶奶、姥姥、同学、邻居和男朋友的葬礼。

可是昨天你结婚的时候，他们都在现场——TMD“起死回生”了！（笑声）

1 内 办公室——日

（略 2000 字）

秦楚

我的理想就是，一年至少挣一百万人民币，

再把司元元胡说八道的习惯改掉。（笑声）

司元元

你们留着理想、遐想和设想吧，

本姑娘只想在妄想、幻想和空想中了却残生！（笑声）

2 内 办公室——日

【这时，刘朵朵在门外探头探脑。（定）

字幕：充满热情的刘朵朵，带来她那个遥不可及的理想

秦楚

谁？除了偷窥还干什么？

向虎

扭头

偷偷摸摸，见不得人，
呷？看头发像个美女。（笑声）

乔立新

扭头

我不认识。尤其不认识美女。

司元元

不抬头地说

如果你们喜欢，就别让她进来。（笑声）

秦楚

开门做生意，来的都是客，
不要拒人一泄千里。（笑声）

向虎

站起走到门边，笑嘻嘻地说

美女，请进吧。

刘朵朵

拎着饭盒进门

你们好。

司元元

你也是送餐的？放桌子上，别拿钱就走吧。（笑声）

刘朵朵

我不是要饭的，我是——求职的。
两位大帅哥，哪“头”是乔总？（笑声）

乔立新

急忙站起

你好，我是乔立新，不算什么乔总。

司元元

我们都是股东。想好再说话，
否则，马上——穿小鞋！（笑声）

秦楚

公司还在筹备中，不过，已经开始招收闲人了。

乔立新

我们是“万能型商务公司”，
需要很多兼职业务员，您感兴趣吗？

刘朵朵

当然感，非常感。特别感。

司元元

你有履历表吗？带了、再回家拿一下。（笑声）

刘朵朵

幸好没带（笑声），你们这里没有吗？

向虎

我们的公司，其实还未开张，所以一清二白。（笑声）

秦楚

你就简单说说履历吧。反正我们不听！（笑声）

刘朵朵

好。我今年 22 岁，本市外语学院英语本科毕业。
自我评价：开朗、热情、有爱心，不怕吃苦，具有团队合作意识，
可以胜任销售工作。我没有实习经验，其实，
我刚刚在农村支教回来，我有一个理想，
就是捐献一所“希望小学”！

向虎

立正、敬礼

我叫向虎，向你致以穷孩子的敬礼。（笑声）

秦楚

你家里很有钱吗？

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。

如要下载或阅读全文，请访问：

<https://d.book118.com/886030003004010240>