

良性前列腺增生用药企业发展 方向规划

目录

序言.....	3
一、良性前列腺增生用药技术创新的分类.....	3
(一)、良性前列腺增生用药技术创新的分类.....	3
二、良性前列腺增生用药企业经营决策的方法.....	6
(一)、企业经营决策的方法.....	6
三、良性前列腺增生用药生产计划的编制.....	11
(一)、良性前列腺增生用药生产计划的编制.....	11
四、良性前列腺增生用药技术创新的含义.....	14
(一)、技术创新的含义.....	14
五、良性前列腺增生用药企业外部环境分析.....	15
(一)、企业外部环境分析.....	15
六、良性前列腺增生用药知识产权管理.....	19
(一)、知识产权管理.....	19
七、良性前列腺增生用药生产控制的概念.....	23
(一)、良性前列腺增生用药生产控制的概念.....	23
八、渠道扁平化.....	24
(一)、渠道扁平化的概念.....	24
(二)、渠道扁平化的原因.....	25
(三)、渠道扁平化的形式.....	26
九、组织机构管理.....	27
(一)、人力资源配置.....	27

(二)、员工技能培训.....	28
十、生产控制的基本程序.....	30
(一)、制定控制标准.....	30
(二)、实际执行情况检验.....	31
(三)、控制决策.....	33
(四)、实施执行.....	34
十一、网络分销渠道.....	35
(一)、网络分销渠道与传统分销渠道的比较.....	35
(二)、网络分销渠道的特征.....	36
(三)、网络分销系统.....	37
(四)、网络分销渠道类型.....	38
十二、发展规划分析.....	40
(一)、公司发展规划.....	40
(二)、保障措施.....	41
十三、良性前列腺增生用药项目风险对策.....	45
(一)、加强良性前列腺增生用药项目建设及运营管理.....	45
(二)、采取多元化融资方式.....	46
(三)、政策风险对策.....	46
(四)、市场风险对策.....	47
(五)、技术风险对策.....	48
(六)、资金风险对策.....	48
十四、SWOT 分析说明.....	49

(一)、优势分析(S)	49
(二)、劣势分析(W)	50
(三)、机会分析(O)	51
(四)、威胁分析(T)	53
十五、分销渠道运行绩效评估	55
(一)、渠道畅通性评估	55
(二)、渠道覆盖率评估	56
(三)、渠道财务绩效评估	57
十六、技术创新决策的评估方法	59
(一)、定量评估方法	59
(二)、定性评估方法	61
十七、生产调度	63
(一)、生产调度的概念	63
(二)、生产调度工作的主要内容与基本要求	64
(三)、生产调度系统的组织	65
(四)、调度工作制度	66
十八、企业技术创新的外部组织模式	67
(一)、产学研联盟	67
(二)、企业—政府模式	70
(三)、企业联盟	71
十九、技术创新战略	73
(一)、技术创新战略概述	73

(二)、技术创新战略的类型	75
(三)、技术创新战略的选择	76
二十、生产控制的基本程序	77
(一)、制定控制的标准	77
(二)、根据标准检验实际执行情况	79
(三)、控制决策	81
(四)、实施执行	83
二十一、库存控制	85
(一)、库存控制的概念	85
(二)、库存的合理控制	86

序言

在全球化经济的大背景下，随着市场竞争的日益激烈，良性前列腺增生用药企业必须制定清晰的战略发展规划以确保其长远发展与竞争优势。本文档旨在分析当前的市场环境，制定良性前列腺增生用药企业的发展目标，并规划出一系列具体的策略和执行步骤来达成这些目标。本方案强调对内外部环境的系统分析，以及资源配置的优化。请注意，此方案不可作为商业用途，只用作学习交流，请读者在应用本方案时对企业特定情况进行适当调整。

一、良性前列腺增生用药技术创新的分类

(一)、良性前列腺增生用药技术创新的分类

(一)良性前列腺增生用药基于技术创新对象的分类涵盖了产品创新和工艺创新两个主要方面。

1. 产品创新：产品创新尚未有一个统一的定义，但一般可理解为为产品用户提供新的或更好服务而进行的产品技术变化。产品创新包括核心、形式、附加三个层次，形成一个基于市场需求的系统工程。它涉及功能创新、形式创新和服务创新的多维交织，以市场导向为基础，例如由火柴盒包装箱发展而来的集装箱，以及由收音机发展而来的组合音响。产品创新在企业创新中占据核心地位，被认为是创新之王，如英特尔芯片、诺基亚手机等。

2. 工艺创新：工艺创新又称过程创新，涉及产品生产技术的变革，包括新工艺、新设备和新组织管理方式。工艺创新可以是重大的，如氧气顶吹转炉、现代计算机集成制造系统等，也可以是渐进的，包括对产品生产工艺的改进、生产效率提高的措施等。工艺创新与提高产品质量、降低成本、提高生产效率密切相关。

(二)基于技术创新模式的分类包括原始创新、集成创新和引进、消化吸收再创新。

1. 原始创新：原始创新主要集中在基础科学和前沿技术领域，是为未来发展奠定基础的创新。它具有原创性和第一性，是对未来的探索和突破。中国在科技领域已经取得了长足的发展，如“墨子号”量子科学实验卫星、C919大型客机等。

2. 集成创新：集成创新的主体是企业，利用各种信息技术、管理技术与工具，对各个创新要素和创新内容进行选择、优化和系统集成。它区别于原始创新，不是使用原创技术，而是对已存在的技术进行整合，创造全新的产品或工艺。

3. 引进、消化吸收再创新：这是最常见的创新形式，核心概念是利用引进的技术资源，在消化吸收的基础上完成重大创新。这种方式尤其在经济全球化时代变得更加重要，对提高产业再创新能力至关重要。

(三)基于技术创新的新颖程度的分类包括渐进性创新和根本性创新。

1. 渐进性创新：

渐进性创新是对现有技术的改进和完善，是渐进性、连续性的创新。它在技术原理上没有重大变化，但通过对现有产品或生产工艺进行功能上的扩展和改进，实实在在地提升了产品性能，例如家用电器、手机等的功能改进。

2. 根本性创新：根本性创新是技术上的重大突破，通常与科学上的重大发现相联系。这种创新是非连续的，可能对产业结构产生重大影响，甚至创造新的时代。例如，信息技术的发展开创了信息时代，改变了人们的生活方式和产业格局。

（四）技术创新的趋势：随着科技的飞速发展，技术创新已经成为企业和国家竞争的关键因素。在这个快速变化的环境中，一些新的趋势也开始显现。

1. 开放式创新：企业越来越倾向于采用开放式创新模式，即与外部合作伙伴、研究机构和创新社区合作。这种协作有助于分享知识、资源和创意，推动更广泛的技术进步。

2. 数字化创新：数字技术的迅猛发展推动了数字化创新。人工智能、大数据分析、物联网等数字化工具被广泛应用于产品和服务的创新，带来了前所未有的效率和智能化。

3. 可持续创新：随着对可持续发展的关注增加，可持续创新成为重要的趋势。企业越来越注重在产品和生产过程中融入环保和社会责任的元素。

4. 用户驱动创新：用户体验和反馈变得比以往任何时候都更为重要。通过深入了解用户需求，企业能够更准确地定位创新方向，从

而提供更贴近市场的产品和服务。

5. 全球化创新：技术创新已经超越国界，成为全球性的活动。企业需要在全球范围内进行合作，吸收全球创新资源，以保持竞争力。

6. 敏捷创新：由于市场变化迅速，企业更加注重敏捷创新。采用敏捷方法和迭代式开发，企业能够更快地推出新产品和服务，以适应市场需求的变化。

总体而言，技术创新不仅是推动企业发展的引擎，也是塑造整个社会和经济格局的力量。在这个充满机遇和挑战的时代，积极迎接创新，不断适应新的趋势，将成为企业和国家赢得竞争优势的关键。

二、良性前列腺增生用药企业经营决策的方法

(一)、企业经营决策的方法

良性前列腺增生用药企业经营决策的科学性必须以科学的经营决策方法作为保证。科学的企业经营决策方法是人们对决策规律的理解和把握，是具体解决决策问题的手段或工具。科学的经营决策方法一般分为定性决策方法和定量决策方法。

定性决策方法

1. 头脑风暴法

头脑风暴法是一种通过专家间信息交流引起思维共振，形成创造性思维的决策方法。在会议中，决策者清晰阐明问题，参与者自由提出方案，所有方案记录后进行讨论。尽管有助于创造性思维，但受心理因素影响较大，容易受权威者或多数人意见影响。

2. 德尔菲法

德尔菲法通过匿名征询专家意见，多轮函询后专家逐渐达成一致，供决策者抉择。选择好专家和确定适当的专家人数是运用德尔菲法的关键。

3. 名义小组技术

名义小组技术以小组名义进行集体决策，成员独立思考后轮流陈述观点，最终通过投票确定决策方案。它有助于减少个人主观因素，但仍由企业决策者最后抉择是否接受方案。

4. 哥顿法

哥顿法，又称提喻法，由主持人引导成员进行集体讨论，逐步深化讨论并最终由决策者吸收结果进行决策。与头脑风暴法相比，哥顿法更注重抽象化问题，有助于减少束缚，产生创造性想法。

定量决策方法

1. 线性规划法

线性规划法在资源有限的情况下，通过建立数学模型求解线性目标函数的最大值或最小值，以实现最佳经济效益。

2. 盈亏平衡点法

盈亏平衡点法通过将成本分为固定成本和可变成本，对比总收益，

确定盈亏平衡时的产量或某一盈利水平的产量。

3. 期望损益决策法

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：

<https://d.book118.com/888061016045006076>