

设备买卖合同电子版(通用 5 篇)

设备买卖合同电子版篇 1

出卖方： 公司(以下称甲方)

买受方： 公司(以下称乙方) 甲、乙双方经友好协商，就乙方购买甲方旧设备事宜，达成如下协议：

第一条 买卖标的物

第二条 设备资料

甲方向乙方尽可能提供现有的设备图纸等技术资料。

第三条 设备验收

1. 乙方应于双方在合同签字盖章后 日内先行验收设备，并在设备验收单证上签字，以示符合乙方质量要求。 2. 乙方验收认可后，双方将上述设备进行封存。

3. 乙方在设备验收单上签字无异议后，若在接受后再出现任何质量问题，甲方概不对上述设备承担质量瑕疵责任。

第四条 设备交付

1. 甲方于收到乙方按本合同约定的全部设备款后 日内向乙方交付已验收的设备。

2. 双方应在交付设备清单上签字，以示乙方收到上述设备。

第五条 付款

1. 乙方应于本合同生效之日起 日内将上述设备的全部转让款支付给甲方。

2. 在乙方一次性付清设备协定款后，乙方将拥有此设备的一切权利，从此旧设备与甲方无任何关联，乙方一次性付清购机款，表明甲、乙双方对此旧设备的买卖协议正式生效，旧设备买卖程序结束，旧设备全部产权实现了自动转移。

第六条 本合同一式四份，双方各执二份，具有同等法律效力。

出卖方： 买受方：

代表： 代表：

20_年 月 日

设备买卖合同电子版篇 2

甲方：

乙方：

_____是_____的高科技机电设备。为合理、有序地开发该产品市场，有效地保护各方的合法权益，甲方根据与_____达成的共同开拓北方市场的相关协议，经与乙方友好协商，就甲方确认乙方作为甲方的承销代理商事宜达成以下协议：

第一条 承销代理内容?甲方确认乙方为_____ (包括家用型、商用型、工程型)设备地区代理商，销售区域为_____。乙方的承销代理资格及承销代理时限为本协议签之日起至_____年_____月_____日。

第二条 双方职责

(一) 甲方职责

1. 向乙方颁发相应的授权证书。

2. 向乙方提供相应的营销和技术培训,并提供关于空气源热泵中央热水器营销及技术资料,使乙方熟悉甲方的技术、管理及营销模式。组织培训的费用由甲方负责,但差旅费用和食宿费用由乙方自行承担。

3. 根据甲乙双方合同约定,向乙方按时、按量、按质提供货源。

4. 对于条款对产品提供免费保修。

5. 及时向乙方提供管理、营销产品宣传、技术、服务等全方位的支持。

6. 对产品组合、价格、技术、服务、传播等方面政策的调整时以书面形式向乙方通报。

7. 向乙方提供行销、服务类的作业指导手册及表格。

8. 不定期组织的承销代理商培训,相互交流销售经验和市场信息。

9. 对乙方的各种合理建议及时回复。

10. 将甲方掌握的有关乙方地区终端客户资料提供乙方,并提供公关及技术方面的支持。

11. 甲方确保乙方在指定区域及约定时间内享有的承销代理权,并将规范市场竞争秩序,及时查处各种违规现象,保证严守乙方商业机密。

(二) 乙方职责

1. 乙方销售_____,不得以任何形式损害甲方和北京_____的声誉和利益。乙方不能在甲方供货的产品包装箱内外附加任何附加物。

2. 乙方安装专线传真机及可上网电脑用于外界之沟通。店面按照甲方提供的图纸统一广告和陈列空间的装修。

3. 至少配备_____名以上全职的工程技术人员负责产品的技术服务,至少配备_____名以上全职的销售人员负责产品的行销。

4. 不仿制甲方产品，不承销代理与甲方产品同类的空气源热泵产品。

5. 设立非直属分销机构或招募分销商时需在甲方备案。产品出现质量问题甲方将根据本协议第七条质量保证及保险。

6. 遵守甲方颁布的营销政策和价格政策。

7. 按照甲方要求为终端用户提供优质、周到的咨询及售后服务。

8. 每季度按时向甲方提供销售总结报告及计划书，并保持同甲方持续的沟通，及时反馈各种销售信息。

9. 乙方印制的各种宣传资料须提前呈甲方审阅，在批准后方能发布。

10. 规范使用标示、商标等产品识别系统，在营销活动中保持甲方及北京_____完整统一形象，以及甲方确定的统一装修店面形象。

11. 积极支持甲方组织的各种市场推广活动。

(三) 市场代理秩序？

1. 甲方不得通过其他渠道直接或间接地向乙方独家代理区域销售所约定的产品，甲方如有违反，乙方有权向甲方提出经济索赔。其中家用型机(水箱容量在_____升以下)每台罚款_____元，商用型、工程型热泵热水机组按进货价的_____ %处罚。

2. 乙方不得在甲方向第三方授权的区域内销售约定产品，如有违反，处罚内容同上。

3. 乙方如果在本协议有效期内独家代理的区域内发现甲方的其他代理商串货，乙方应通报甲方，甲方将对串货的第三方处以相同的处罚，甲方在收取罚款后_____天内，奖励乙方罚款额一半的奖金。

4. 在甲方尚未向第三方授权销售产品的区域，乙方可以销售甲方产品，一旦甲方向第三方授权，乙方在接到甲方通知后，应立即停止在该区域销售。

5. 热水工程(工程型机组)如乙方在甲方已授权的第三方区域内有业务洽谈需及时向甲方通报备案，由甲方告知第三方。取得工程后需向第三方支付主机机组进货价(代理价)的_____%。如遇第三方就同一工程对象已先于乙方开始洽谈，则乙方不得再接洽。如遇特殊情形，可由乙方与第三方协商解决或由甲方协调。

6. 上述串货行为发生后的维修仍由串货方负责，如拒不提供相应的售后服务及维修，可由所在地区代理商进行，费用由串货方承担。串货方不履行该义务，甲方有权解除代理协议。

第三条 销售任务合同有效期内，乙方每年需向甲方采购空气源热泵中央热水器产品任务如下：第一年：从_____年_____月_____日至_____年_____月_____日为人民币_____万元第二年：从_____年_____月_____日至_____年_____月_____日为人民币_____万元

第四条 价格

1. 空气源热泵中央热水器价格制定权、发布权在甲方，甲乙双方均有保守价格机密的责任。

2. 乙方在授权期内采购产品价格按照甲方统一制订的《空气源热泵热水器市场承销代理结算价》执行。工程施工由乙方按国家的有关规定和甲方的技术要求下自行组织施工，必要时可由甲方派出技术人员予以指导，如需甲方负责安装，则工程安装收入(费)由甲方享有。

3. 乙方应严格按照《空气源热泵中央热水器市场销售指导价》进行销售。遇销售价格因市场需要进行调整，上浮或下浮要求控制在_____%范围内。

第五条 奖励政策

1. 年度返利。即以年度为结算单位，根据乙方该年度可以计算返利的采购额而给予乙方的相应销售奖励。年度指签订合同之日起的十二个月。

2. 返利金额如下计算方法：超额累进，例如……

第六条 广告宣传

1. 甲方向乙方提供完整的产品宣传资料。乙方承担在当地进行的营销宣传费用。

2. 甲乙双方在对外宣传中有义务维护对方的形象，不能以任何形式损害对方的利益。

3. 甲方及清华索兰承诺创造各种条件进行产品的宣传、推广。

第七条 质量保证

1. 由甲方提供的空气源热泵中央热水器质量由甲方负责，压缩机保用_____年，除压缩机外的其他部件保用_____年(以产品质量保证书为准)。

2. 保用期内若出现产品自身的质量问题(人为及其他非正常因素对产品造成的损害除外)由甲方负责更换部件的费用，由乙方进行维修。日常维护、保养、客户回访及超出保用期之产品的更换(含部件、压缩机)费用由乙方承担。保修期过后，乙方可收取工本费。

第八条 服务

1. 乙方应按甲方服务规范对客户营销和技术服务。

2. 乙方对所售产品客户必须建立完整的客户服务档案，并在 10 天内及时将其知会甲方。

3. 乙方在销售过程中必须注意维护本产品的商誉，客户购买付款后开具发票，提供保修卡并填写客户联系卡，并须按约定时间上门安装。乙方须提供优良

的售后服务，甲方接到乙方所在地用户有关对乙方所销本产品的服务投诉，有权责成乙方及时予以改正。当乙方经营因严重不负责任，对甲方提供的产品声誉和市场形象严重受损时，甲方有权终止本代理协议。（统一的服务条款另附）。

第九条 产品交付及付款

1. 乙方向甲方订货时须填写，《空气源热泵中央热水器订货单》，该订货单必须由乙方法定代表人或其委托人签字并加盖乙方公章，以传真或快递等形式向甲方下订单。

2. 甲方收到订单后通知工厂方备货，甲方收到乙方全额货款后 3 天内发货。如乙方订货有特殊要求，应在下订单同时付 _____% 货款。运费及保险费由乙方承担，货物运到乙方，乙方应仔细检查有无损坏，若有损坏，请运输公司签字认可后，甲方协助办理理赔。工程型机组下订单时先支付 _____% 货款作为定金，甲方接到定金后十日内备妥货，乙方接到备妥货通知后 _____ 日内付清余款，收到货款后甲方即组织发货。

第十条 协议的续签和终止

本协议到期后，甲方根据其所取得的授权期限和范围，与乙方经书面确认即可视为协议继续有效；在双方履行协议过程中出现下列情况，一方有权终止合同。

1. 甲、乙双方任何一方违反了本协议第三条、第四条以及违反了第八条第三款且被客户投诉三次以上查证属实的。

2. 一方认为对方违反了本协议约定之其它内容，守约方认为协议履行成为不必要；

3. 如果乙方没有在经营中违反本协议的行为，在每一代理期终了时，乙方愿意继续代理甲方产品，甲方应在同等条件下优先选择乙方继续代理产品。

协议终止应提前 _____ 日通知对方。但如因为乙方未及时支付保证金的，甲方可随时通知对方解除本协议。并按约定保证金的一半承担违约责任。

第十一条 履行协议过程中，因一方的违约或过错给对方造成损失的，按实际损失额予以赔偿或家用机(_____升以下水箱)可按每台热水器_____元的范围承担违约责任。

第十二条 本合同附件与本合同具有同等法律效力。

1. 乙方需交纳_____作为履行本协议的保证金。

2. 如双方同意解除本协议，保证金如数退回(不计利息)。

第十三条 履行协议中如有争议，应协商解决。协商不成，由主张方所在地的仲裁机构仲裁。如该地仲裁机构，由北京市仲裁机构仲裁。

第十四条 本协议一式两份，双方各执一份，双方签字盖章即生效。未尽事宜，经双方协商，?以书面形式签订补充协议。

甲方：_____

法定代表人：_____

电话：_____

传真：_____

开户银行：_____

银行帐号：_____

乙方：_____

法定代表人：_____

电话：_____

传真：_____

开户银行：_____

银行帐号：_____

设备买卖合同电子版篇 3

项目名称：_____

合同编号：_____

合同签订地：_____

买 方： 卖 方：_____

法定代表人： 法定代表人：_____

联 系 人： 联 系 人：_____

地 址： 地 址：_____

电 话： 电 话：_____

开 户 行： 开 户 行：_____

帐 号： 帐 号：_____

税 号： 税 号：_____

买、卖双方依据《中华人民共和国合同法》及有关法律法规规定，就买方向
卖方购买相关设备等事宜，经协商一致订立以下合同条款，供双方共同遵照执行。

1 合同设备

1.1 买方同意从卖方购买设备(见下表),包括但不限于为保证合同设备安全稳定地操作所需要的全部设备、材料和产品备件(以下简称设备),以及合同设备装配、安

1.1.1 卖方提供设备的详细清单见本合同技术协议。

1.1.2 卖方提供的技术资料的具体内容, 详见本合同技术协议。

1.1.3 卖方提供的全部设备的技术性能和对本合同设备的技术保证, 详见本合同技术协议。

1.1.4 卖方派遣有经验的、健康称职的技术人员到买方工厂对合同设备的施工、安装、试车、投料试生产与考核进行技术指导。其人数、技术服务范围和待遇条件等详见本合同技术协议。

1.1.5 本合同签订后, 根据买方的要求, 在合同约定以外的全部备品备件卖方有义务以优惠价格提供给买方, 详细备品备件价格表详见本合同技术协议。

1.1.6 卖方提供的设备的具体质量标准, 详见本合同技术协议。

2 合同价格

2.1 卖方按本合同第一条规定提供合同设备和“技术资料”的总价为:

人民币: 大写: (小写¥)。 上述合同总价的分项价格如下:

2.1.1 设备和材料费:

2.1.2 备品备件费:

2.1.3 许可证和专有技术费:

2.1.4 设计和技术资料费:

2.1.5 技术服务费和培训费:

2.2 上述合同总价中还包括但不限于运输费、保险费、包装费、装车费以及将货物运到买方指定地点以前的一切费用和技术资料交付以前的一切费用。

3 结算：

3.1 本合同经双方授权代表签字并加盖公章后立即生效。合同生效之日起 5 日内，买方应将合同总金额的 20%即人民币 元作为预付款支付卖方。

3.2 卖方发货前，买方将合同总金额的 50%即人民币 元作为第二期货款支付卖方。同时卖方在收到第二期货款后七日内开具合同总额的 100%增值税发票邮寄给买方。

3.3 买方自收到卖方设备按本合同第 7.9 条验收合格后，将合同总金额的 25%，即人民币 元作为第三期货款支付卖方。

3.4 质保期满后，在卖方履行了质保期义务的前提下，买方支付预留合同总金额的 5%，即人民币 元的质保金。

3.5 买方同意卖方对上述款项开具以下第(A)款规定的发票。

A增值税专用发票;B 普通销售发票。

3.6 卖方需在开具增值税专用发票前须向买方核实开票信息，以书面资料为准。

3.7 付款方式：银行电汇/银行转账/银行承兑汇票。

4 合同设备运输

4.1 双方约定，本合同设备的运输方式为：卖方负责合同设备的运输，其运输费、保险费已计入应由买方支付的设备总价内统一结算。

收货单位： 邮编： _____

地址(交货地址)： _____

电话：__ 传真：__ 联系人：__

4.2 所有设备的交货应单机成套，安装用的专用工具、技术材料、易损备件应随主设备一同交付。卖方应根据货物的特点和需要，负责进行适当的包装及采取特殊保护措施(如加上防潮、防雨、防锈、防震、防腐蚀等保护措施)，以保证货物安全无损地运抵安装地点。

4.3 卖方对包装箱内和捆内的各散装部件均应系加标签，注明合同号、主机名称、本部件名称以及该部件在装配图中的位号、零件号。备件和工具除注明上述内容外，尚需注明“备件”或“工具”字样。每件包装箱内，应附有详细装箱单和质量合格证各 2 份，有关设备的技术文件 4 份。需要组装的设备部件应附详细装配图一式 4 份。每一包资料内应附有技术资料的详细清单 4 份，标明技术资料的序号或代号、名称和页数。

4.4 凡由于卖方对货物包装不善，货物在装车前保管不良，致使货物遭到损坏或丢失时，卖方均应负责修理、更换或赔偿。

5 设备交付与查验

5.1 本合同设备为买方工地交货。卖方可根据特殊情况，在征得买方同意的条件下，将合同设备分批交货，以配合合同设备的安装和保证交付使用的时间。

5.2 卖方对其供应的全部设备应进行检验和试验，并向买方提交由生产厂家出具的质量合格证和检验记录，以此作为本合同规定的质量保证的证明书。检验和试验的费用均由卖方负担。

5.3 买方检验人员若发现设备有缺陷或不符合本合同规定的规格时，有权提出异议，卖方应充分考虑并自费采取必要措施排除缺陷，当缺陷排除后，应再次检验和试验，由此引起的费用均由卖方负担。

5.4 卖方提供的全部设备的开箱检验应在买方指定交货地点进行，卖方有权自费派遣他们的检验人员到现场参加此项检验，买方应在检验前将开箱日检验期

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/907100141110006061>