

## 战略合作合同（32 篇）

实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。

鉴于甲方正在就\_\_\_\_\_项目进行(股权债权)融资，经双方友好协商，达成如下合作协议：

第一条合作事项风险提示：

应明确约定合作方式，尤其涉及到资金、技术、劳务等不同投入方式的。

同时，应明确各自的权益份额，否则很容易在项目实际经营过程中就责任承担、盈亏分担等产生纠纷。

由乙方根据甲方项目特点从乙方投资商情报资料库中精选出适量的特定投资商资料给甲方，甲方在乙方指导下，进行融资操作和实施，融资成功后，甲方支付相应融资费用。

风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

第二条甲方需提供或明确如下具体资料或事项

1、正规的商业计划书。

没有商业计划书或商业计划书严重不合格的客户，我们不提供此项服务；请参见我们商业计划书页委托协议范本中关于委托方需提供资料要点：委托协议。

2、甲方已经与哪些客户进行了融资洽谈，以避免我们提供资料的重复，同时我们也从中了解甲方在融资过程中存在的问题，利于今后指导改进。

3、甲方应及时与乙方沟通项目融资合作进展情况，以便及时调整融资策略，提高成功率。

4、及时提供其它乙方认为非常重要的相关资料。

### 第三条乙方义务

1、根据乙方所提供项目的具体情况，从乙方投资商情报资料库中精选出\_\_\_\_\_家特定投资商情报资料交给甲方；

2、乙方应对甲方的融资提供适当的指导，包括融资策略、谈判策略等的沟通。

3、乙方应对甲方与投资方的合作协议进行指导。

4、出于时间考虑，原则上，乙方不到甲方现场进行工作指导，若确需到现场，在双方商定后再特别对待。

### 第四条费用支付

1、在双方签订融资合作协议和保密协议后\_\_\_，甲方支付\_\_\_\_\_元前期融资服务费定金和提供项目相关资料，乙方应在接到项目相关资料后\_\_\_\_\_小时内将选定的特定投资商情报资

料发送给甲方。

若甲方所提供项目资料不符合乙方要求，乙方有权拒绝或推迟后续服务，同时，乙方将在\_\_\_将甲方所支付款项退还给甲方，直到甲方完善资料。

从长远利益角度考虑，我们必须维护自身形象。

## 2、在甲方

第一笔融资资金到位之日起\_\_\_，甲方应向乙方指定账户支付\_\_\_\_\_元融资服务费(不含前期融资服务费定金)。

第五条委托期限自\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日止。

第六条违约责任若乙方收了费用后，无故不履行相关义务，则甲方有权要求乙方按已经支付金额的\_\_\_\_\_倍返还违约金。若甲方不按本合同约定支付相关款项，则自应支付之日起，每逾期一天，按未支付金额的\_\_\_\_\_支付罚金。

第七条合同争议的解决方式风险提示：

合同的约定虽然细致，但无法保证合作方不违约。

因此，必须明确约定违约条款，一旦一方违约，另一方则能够以此作为追偿依据。

本合同在履行过程中发生争议，由双方当事人协商解决；协商不成，可申请\_\_\_\_\_市仲裁委员会仲裁，或直接向\_\_\_\_\_人民法院起诉。

第八条本合同一式\_\_\_\_\_份，双方各执\_\_\_\_\_份，由

双方签字生效，若距离较远，也可传真签字，但需附上签字人的身份证或法人的营业执照传真件。

第九条本协议自双方签字盖章程之日起生效。

甲方：\_\_\_\_\_

签字时间：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

乙方：\_\_\_\_\_

签字时间：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

战略合作合同 篇 5

甲方：

代表：地址：电话：

乙方：

代表：地址：电话：风险提示：

一、工程内容及承包方式

1、工程内容：

2、工程费用总价\_\_\_\_\_万元。

3、承包方式：本工程按包工不包主材的方式进行承包。

4、工程工期：从\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日。

二、工程价款的支付方式

1、预付款：甲、乙双方签订协议后\_\_\_\_日内，甲方预付协议工程费用的\_\_\_\_\_%。

2、工程竣工，经甲、乙双方及现场监理共同验收合格后，乙方

提交了本工程的全部竣工资料，扣出甲方垫付的主材费用和\_\_\_\_\_%的质保金后(质保期\_\_\_\_\_年)，甲方支付乙方工程安装费的\_\_\_\_\_%。

3、保修条款：本工程保修期为\_\_\_\_\_年(保修期从工程验收合格，投入运行之日起计算)，保修期满未发生施工质量问题，甲方即向乙方付清质量保证金。

4、费用支付以转账支票或电汇方式进行。

三、工程管理风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

1、工程施工及质量验收按照国家有关工程验收标准施工所在省市电力工程验收标准。

2、乙方负责该工程的青苗、征地、林木砍伐、植被恢复赔偿相关事宜。

3、甲方配合乙方进行协调。

4、工程开工前，甲、乙双方必须签订安全协议，并按协议内容履行各自的安全责任。

5、乙方按甲方设计的工程方案制定施工方案，拟定施工规章，经甲方许可，监理员开出许可开工单后，方可施工。

6、工程工期、质量、安全等达不到甲方要求的，乙方将不能进

入诚信备案企业名单。

7、乙方在施工中必须服从甲方现场监理人员的管理。

8、乙方不得将工程转包，一经发现，立即停止施工，并承担一切经济损失和法律责任。

#### 四、设备、材料供应与清理

1、工程所需主材需经甲方审定。

乙方必须指定专人凭各分(县)局签单到指定的地点领取主材。

2、乙方在施工完成后应将甲方委托进行的改造工程中不再使用的旧材料、设备及设施全部拆除并将现场清理干净。

3、乙方应将拆除的旧设备和材料及时归还至甲方库房，办理退还手续需登记设备的规格、型号、出厂日期、出厂序号，甲方确认后签字。

4、甲方确认后的退还手续将作为工程结算资料必备依据。

#### 五、违约责任风险提示：

合同的约定虽然细致，但无法保证合作方不违约。

因此，必须明确约定违约条款，一旦一方违约，另一方则能够以此作为追偿依据。

1、工程质量达不到要求，造成返工的一切损失由乙方负责，返工造成逾期交付的，每延误一天，乙方按协议总价的\_\_\_\_\_ %偿还违约金，并累计计算。

2、乙方不得擅自购买主材，一经发现，甲方有权：责令乙方立即停止施工；不付乙方工程款；要求乙方承担一切经济损失和法律责任。

3、若拆除设备和材料未归还甲方，甲方将从保证金中扣减，若保证金不足以抵扣废旧设备和材料费用，差额部分从施工费中扣减。

4、发生施工质量问题，乙方除负责保修外，还要赔偿甲方的经济损失。

5、甲方不按协议约定支付工程款，赔偿因其违约给乙方造成的经济损失。

## 六、争议及其他

1、争议解决的方式：协议有效期内，若双方发生任何争议，应本着相互谅解、互惠互利的原则协商解决。

如果协商不成，双方可向\_\_\_\_\_方所在地人民法院诉讼。

2、本协议一式\_\_\_\_\_份，甲方执\_\_\_\_\_份，乙方执\_\_\_\_\_份，本协议自双方签章之日起生效。

3、未尽事宜，双方另行协商。

甲方(签章)： 代表人(签字)： \_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

乙方(签章)： 代表人(签字)： \_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

战略合作合同 篇6

合同编号：

甲方：

乙方：

依据《中华人民共和国民法典》和有关法规的规定，甲乙双方经友好协商，就乙方向甲方提供企业管理咨询服务的事宜达成一致，签订本合同，以资共同遵守：

## 第一条 服务范围

甲方聘请乙方为甲方提供管理咨询服务，服务内容如下：

1. 组织结构咨询：含总部和各子公司

2. 制度、流程咨询：梳理、撰写制度和流程，详见《体系文件清单》乙方应当对甲方企业所处的内外部环境进行深入的访谈、调研，客观中立地审视，提出有前瞻性和建设性的基础建设变革思路，制定切实可行的计划方案，从而强化高、中和基层管理人员的管理意识、提高管理技能以及提高员工的工作积极性。

## 第二条 服务期间

1. 本协议约定的咨询服务期间自 年 月至 年 月底(共计 个月)止。

2. 集中咨询时间(包括企业调研诊断、项目方案规划设计、项目推动实施和项目运行)乙方咨询顾问应保证其中 月和 月有天在甲方所在单位办公，若不足应顺延补足。

甲方也可以根据实际情况与咨询顾问协商调整工作时间。

3. 除集中咨询期间外，乙方咨询顾问可以通过电话、邮件、传真、信件以及其他方式向甲方提供不定时服务，具体服务时间和方式由咨询顾问与甲方协商确定。

## 第三条 咨询费用及支付方式

1. 本协议约定的专业咨询项目总费用为人民币元)，甲方于 年 月 日支付乙方人民币 元(大写： 元整)，剩余款项甲方通过银行转账的方式汇至乙方指定账户。

开户银行：

银行账号：

2. 专业咨询项目费用从签约之日起计算，合同签订之日起7个工作日内，甲方即支付前期咨询费用 元，从咨询服务期的第二个月起，应于每月 号前向乙方支付 元整，直至本合同履行届满或者终止。

3. 咨询顾问服务期间，甲方提供食宿、往来车费实行实报实销。

#### 第四条 咨询项目工作要求

1. 为保证本项目的顺利进行，甲方应确定1位主要联系人，负责甲方和乙方咨询顾问进行项目日常工作的接洽与沟通。

2. 乙方咨询顾问在甲方所在地的工作期间，甲方应提供完善的办公条件，（可上网）、1台打印机和足够的办公用纸。

3. 甲方应给予乙方咨询顾问适当的授权，即乙方咨询顾问对认为与本项目有关的企业资料有知晓的权力，并可要求甲方配合提供有关资料。

如甲方无法提供部分资料，应与乙方进行沟通，协商解决的办法。

#### 第五条 双方权利义务

##### （一）乙方的权利义务

1. 必须遵守职业道德和执业纪律。

2. 应当勤勉尽职，依法在合同约定范围内维护甲方的最大利益。

3. 应当及时向甲方发表顾问意见；按时完成提交项目报告。

4. 对甲方的商业秘密或个人隐私应当保守秘密。

## (二) 甲方的权利义务

1. 与乙方诚信合作，为乙方开展工作提供便利，向乙方提供与服务事项相关的情况和资料，并保证其真实、合法、有效。

2. 如有关的情况和事实发生变化，应及时告知乙方。

3. 按照约定支付服务费。

## 第六条 合同的终止

1. 因客观情况发生变化，甲乙双方协商终止合同。

2. 乙方向甲方提交的方案与约定的有较大差距，而乙方拒绝按照甲方意见做出修改的，甲方有权终止合同。

3. 合同因以上原因而终止的，对于乙方提交的方案，甲方应支付相应阶段

的咨询费。

## 第七条 违约责任

1. 甲方逾期付款，应向乙方支付每日万分之六的违约金。

逾期一个月，乙方除可终止合同，已收取的费用不予退还，对于逾期期间内乙方所提交的经甲方签字认可的方案，甲方应支付咨询费。

2. 因乙方原因造成未按时完成工作超过 1 个月，甲方除可以终止合同、收回已付的尚未完成工作的费用外，乙方还应向甲方支付相当于总费用 10% 的违约金。

3. 乙方将在甲方了解到的有关情况、甲方向乙方提供的材料及

责任。

4. 甲方擅自变更或解除本合同，乙方不退还甲方已支付的费用；  
乙方擅自变更或解除本合同，应退还已收取的费用。

#### 第八条其他事项

1. 本协议书自双方签字盖章之日起生效。

2. 双方之间发生争议的，双方应当进行友好协商解决，在无法通过协商解决的情况下，任何一方均可向甲方所在地仲裁委员会申请仲裁处理。

3. 本协议书未尽事宜，甲乙双方应持积极态度友好协商解决，并达成书面的补充协议。

4. 本协议书一式二份，甲乙双方各执一份，具有同等的法律效力。

5. 其他约定事项：

甲方： 乙方：

年 月 日 年 月 日

战略合作合同 篇 7

甲方：

乙方：

甲乙双方本着平等互利、优势互补的原则，就结成长期、全面的 INTERNE 战略合作伙伴关系，实现资源共享、共同发展，并为以后在其他项目上的合作建立一个坚实的基础，经友好协商达成以下共识：

## (一) 权利与义务

1、甲乙双方皆承认对方为自己的战略合作伙伴，并在彼此互联网站的显著位置标识合作方的旗帜徽标链接或文字链接。

2、甲乙双方授权合作方在其互联网站上转载对方网站上的相关信息，该信息将由双方协商同意后方可引用(具体合作项目另签协议)。

3、甲乙双方在彼此互联网站中转载引用合作方的信息时须注明该信息由(合作方网站)提供字样，并建立链接。

4、甲乙双方必须尊重合作方网站信息的版权及所有权，未经合作方同意，另一方不得采编其站点上的任何信息，且不得在其网站以外媒体发布来自合作对方站点的信息，否则构成侵权。被侵害方有权单方面终止合作并视情节选择要求对方承担损害赔偿的方式。

## (二) 相互宣传

1、甲乙双方应在彼此站点追踪报道合作方的市场推广计划及相关营销活动。

2、甲乙双方都认可的适当时间内，双方在彼此站点上开设专栏，撰写并宣传与合作对方商业行为有关的话题(具体合作项目另签协议)

3、甲乙双方在有关 INTERNET 专题的研讨会和金融、金融等行业的各种展览会上，互相帮助、共同宣传，共同推进双方的品牌。

4、双方还可就其它深度合作方式进行进一步探讨。

## (三) 其他

1、甲乙双方的合作方式没有排他性，双方在合作的同时，都可

2、本协议有效期为年，自年月日起到年月日为本协议商定合作方案的执行期限。

3、甲乙任何一方如提前终止协议，需提前一个月通知另一方；如一方擅自终止协议，另一方将保留对违约方追究违约责任的权利。

4、本协议一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力。

5、本协议为合作框架协议，合作项目中具体事宜需在正式合同中进一步予以明确。框架协议与正式合作合同构成不可分割的整体，作为甲乙双方合作的法律文件。

6、本协议期满时，双方应优先考虑与对方续约合作。

7、双方的合作关系是互利互惠的，所有内容与服务提供均为免费。

甲方： 乙方：

代表签字： 代表签字：

日期： 年 月 日 日期： 年 月 日

盖章： 盖章：

篇二：公司合作协议书范本

甲方：

乙方：

甲乙双方本着平等互利、优势互补的原则，就结成长期、全面的 INTERNE 战略伙伴关系，实现资源共享、共同发展，并为以后在其他项目上的合作建立一个坚实的基础，经友好协商达成以下共识：

## (一) 权利与义务

1. 甲乙双方皆承认对方为自己的战略合作伙伴，并在彼此互联网站的显著位置标识合作方的旗帜徽标链接或文字链接。

2. 甲乙双方授权合作方在其互联网站上转载对方网站上的相关信息，该信息将由双方协商同意后引用(具体合作项目另签协议)。

3. 甲乙双方在彼此互联网站中转载引用合作方的信息时须注明该信息由(合作方网站)提供字样，并建立链接。

4. 甲乙双方必须尊重合作方网站信息的版权及所有权，未经合作方同意，另一方不得采编其站点上的任何信息，且不得在其网站以外媒体发布来自合作对方站点的信息，否则构成侵权。被侵害方有权单方面终止合作并视情节选择要求对方承担损害赔偿的方式。

## (二) 相互宣传

1. 甲乙双方应在彼此站点追踪报道合作方的市场推广计划及相关营销活动。

2. 甲乙双方都认可的适当时间内，双方在彼此站点上开设专栏，撰写并宣传与合作对方商业行为有关的话题(具体合作项目另签协议)

3. 甲乙双方在有关 INTERNET 专题的研讨会和金融、金融等行业的各种展览会上，互相帮助、共同宣传，共同推进双方的品牌。

4. 双方还可就其它深度合作方式进行进一步探讨。

## (三) 其他

1. 甲乙双方的合作方式没有排他性，双方在合作的同时，都可

2. 本协议有效期为年，自\_\_年\_\_月\_\_日起到\_\_年\_\_月\_\_日为本协议商定合作方案的执行期限。

3. 甲乙任何一方如提前终止协议，需提前一个月通知另一方；如一方擅自终止协议，另一方将保留对违约方追究违约责任的权利。

4. 本协议一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力。

5. 本协议为合作框架协议，合作项目中具体事宜需在正式合同中进一步予以明确。框架协议与正式合作合同构成不可分割的整体，作为甲乙双方合作的法律文件。

6. 本协议期满时，双方应优先考虑与对方续约合作。

7. 双方的合作关系是互利互惠的，所有内容与服务提供均为免费。

甲方： 乙方：

代表签字： 代表签字

战略合作合同 篇 8

甲方： 法定代表人：

乙方： 身份证：

东阳公司与\_\_\_\_\_先生经过友好协商，在相互信任、相互尊重和互惠互利的原则基础上，双方达成以下合作协议：

一、甲乙双方在符合双方共同利益的前提下，就企业管理、技术开发、生产运作等问题，自愿结成战略合作伙伴关系，乙方为甲方提供技术支持，协助甲方促成业务与业绩，实现双方与客户方的

多赢局面。

二、甲方应根据自身实力，积极配合乙方的技术管理。

三、甲方聘任乙方为公司技术厂长。

四、甲方支付乙方薪酬\_\_\_\_\_元/月，根据实际情况给予补贴\_\_\_\_\_元/月。另甲方给予乙方 10%的公司干股，每年分红一次。

五、违约责任：

1、乙方应严格保守甲方与客户方的商业秘密，不得因乙方原因泄露甲方或客户方商业秘密而使甲方商业信誉受到损害。如果有违反，应赔偿甲方实际损失、并支付违约金\_\_\_\_\_。

2、在合作关系期间，乙方不得跳槽或兼职同类行业。如有违反应向甲方支付违约金\_\_\_\_\_。

3、在双方合作关系终止后二年内，乙方不得在金华地区从事同类行业。如有违反应向甲方支付违约金\_\_\_\_\_。

4、合作双方在业务实施过程中，如因一方原因造成合作方损失至合同目的无法实现的，受损方除可立即单方面解除合作关系外，还可根据损失提出经济赔偿要求。若因乙方原因导致合同解除，乙方还须返还甲方所支付的所有补贴。

六、争议处理：如发生争议，双方应积极协商解决，协商不成的，受损方可提交东阳市人民法院裁决。

七、本协议有效期暂定五年，自双方代表签字之日起计算，即从\_\_\_\_年\_\_月\_\_日至\_\_\_\_年\_\_月\_\_日止。

八、本协议到期后，若双方愿意继续合作须重新签订合作协议。

九、本协议在执行过程中，双方认为需要补充、变更的，可订立补充协议，补充协议具有同等法律效力。补充协议与本协议不一致的，以补充协议为准。

十、本协议经双方盖章后生效，一式贰份，甲乙双方各持一份，具有同等法律效力。

甲方：

乙方：

签约地点：

签约日期：

战略合作合同 篇 9

日期：

地点：

委托有限公司(以下简称“委托方”)

委托有限公司(以下简称“受托方”)

就“人力资源及薪酬管理”提供咨询服务，双方就此签署如下合同：

一委托内容

1 受托方在本项目中主要任务界定如下：

(1)对委托方公司进行调研和人员访谈后提交诊断报告；

(2)对委托方公司的职位序列的设计、职务重要性评价，经理及其以上级别的职位分析与职位说明书设计，并提供其他级别职位分析与职位说明设计的指导与培训；

(3)对委托方的薪酬体系进行设计,包括薪酬结构(含基薪、绩效、福利等方面)、薪酬序列、薪酬水平(含外部市场的竞争力和内部的公平性)以及薪酬体系实施的方法及关键点提示;

(4)对委托方公司绩效考评方法、结构、数据点及采集方法进行设计,及部门绩效考核指标与方法进行设计;对公司营销中心的内部绩效管理方案进行设计和实施指导;

(5)对委托方公司中、短期的激励体系与实施方法进行设计,并提供相关培训;

(6)对委托方的长期激励计划及其实施方法进行设计,并提供实施的关键点提示;

(7)委托方与受托方商议决定的其他咨询内容。

## 2 提交的报告

受托方提交的报告将根据项目内容由诊断建议报告、单元报告和总结报告形式组成,报告的递交将由专题汇报研讨和总体汇报构成,提交的书面报告用或写成,受托方将负责打印装订书面报告两份。

## 3 培训

双方确认,本咨询项目包括本协议所列的项目内容的设计方案,以及委托方为理解、接受和应用项目设计方案所需的相关知识和技能的培训。

培训内容将主要包括但不限于:(1)职位分析与职位说明书撰写、(2)绩效管理与中短期激励、(3)公司经营管理和绩效评估的关

系。

为便于项目成果的接受和项目实施效果的体现，受托方为委托方进行项目相关的答疑和沟通。

委托方不应向受托方提出进行与本项目内容或成果应用不相关的培训要求。

#### 4 工作进度

委托方要求受托方于年月日启动项目，年月日前提交诊断报告，年月日前后提交前述第1条中第(2)、(4)、(5)款所列项目的设计方案及报告，并做第一次中期汇报；年月日前提交薪酬体系设计报告，做第二次中期汇报，年月日前提交总结报告，整个项目周期为9周。

#### 二 合同责任

本项目需要双方的共同努力才能实现预期效果，故此对双方权利和义务作如下规定：

##### 1 委托方：

###### 1) 权利

有要求受托方按双方确定的计划如期履行的权利，如受托方不能按合同规定时间提交最终报告，委托方有权选择终止委托合同；有对方案、报告做出最终认可结论的权利；有对受托方未履行保密责任而给委托方带来损失予以追索经济赔偿的权利；拥有本项目咨询成果所有权的权利。

###### 2) 义务

##### 2 受托方：

## 1) 权利

有要求委托方进行工作配合的权利;有要求委托方按计划完成任务的权利;有按期足额获得专业服务费的权利;有在委托方未能如期付款的条件下中止任务执行的权利。

有如实提供公司资料的义务;有向受托方提供便利工作场所(办公设施)的义务;有按计划推进和完成确定由委托方承担任务的义务;有对项目成果是否合乎要求做出最终认定的义务;有依合同按期足额支付专业服务费和项目费用的义务。

## 2) 义务

高效地按该行业上通常接受的惯例以及专职咨询机构承认的咨询标准履行合同的义务;

### 三 专业服务费的支付

1 专业服务费用: 人民币整(¥: )。

2 支付方式:

专业服务费分五次支付:

1) 项目启动后三个工作日内, 委托方将万元专业服务费的支付至受托方开户银行;

2) 提交诊断报告后, 委托方对诊断报告确认后三个工作日内, 委托方按照本合同双方确定的计划如期履行的. 义务; 必须回复委托方质询的义务; 对委托方提供的资料承担保密 10 年的责任的义务。

将万元专业服务费的支付至受托方开户银行;

3) 第一次、第二次中期汇报后, 委托方对受托方的前期工作成

果认可后三个工作日内，委托方将万元专业服务费的支付至受托方开户银行；

4) 对于受托方提交的工作成果，委托方最迟应在汇报结束后5个工作日内提供确认意见书，如果委托方在此期限内没有提供确认意见书，则视为委托方认可受托方的工作成果。

在委托方认可受托方的工作成果后三个工作日内，委托方将剩余的专业服务费支付至受托方开户银行。

### 3 受托方开户银行及帐号：

付款信息：

户名：有限公司

账号：开户行：

### 四违约责任

1 凡违反或未履行本合同上述条款规定的均视为违约，由违约方承担相应责任。

2 由于一方违约而导致另一方遭受损失，损失方有权选择：（要求违约方继续履行合同；要求终止本合同的执行。

4 若双方均有违约行为，认定违约责任后各自分别承担。

若双方就违约责任承担存有争议，应首先以协商方式解决，若协商失败，可通过仲裁方式解决。

### 五合同的修订和补充

5 本合同签署后，其条款的修订以及补充，均需双方协商同意后以书面的形式约定并签署。

委托方：

战略合作合同 篇 10

企业管理咨询业务战略合作合同

甲方：\_\_\_\_先生(或女士，下同)

乙方：

甲方\_\_\_\_与\_\_\_\_先生(以下简称“乙方”)经过友好协商，在相互信任、相互尊重和互惠互利的原则基础上，双方达成以下合作协议：

一、甲乙双方在符合双方共同利益的前提下，就企业管理咨询业务合作等问题，自愿结成战略合作伙伴关系，乙方为甲方提供业务资源，协助甲方促成业务与业绩，实现双方与客户方的多赢局面。

二、乙方为甲方提供业务机会时，应严格保守甲方与客户方的商业秘密，不得因己方原因泄露甲方或客户方商业秘密而使甲方商业信誉受到损害。

三、甲方在接受乙方提供的业务机会时，应根据自身实力量力而行，确实无法实施或难度较大、难以把握时应开诚布公、坦诚相告并求得乙方的谅解或协助，不得在能力不及的情况下轻率承诺，从而使乙方客户关系受到损害。

四、乙方为甲方提供企业管理咨询业务机会并协助达成的，甲方应支付相应的信息资源费用。费用支付的额度视乙方在业务达成及实施过程中所起的作用而定，原则上按实际收费金额的一定百分比执行，按实际到账的阶段与金额支付，具体为每次到账后的若干

个工作日内支付。

#### 五、违约责任：

1、合作双方在业务实施过程中，如因己方原因造成合作方、客户方商业信誉或客户关系受到损害的，受损方除可立即单方面解除合作关系外，还可提出一定数额的经济赔偿要求。同时，已经实现尚未结束的业务中应该支付的相关费用，受损方可不再支付，致损方则还应继续履行支付义务。

2、甲方在支付信息资源费用时，如未按约定支付乙方款项的，每延迟一天增加应付金额的5%，直至该笔金额的全额为止。

六、争议处理：如发生争议，双方应积极协商解决，协商不成的，受损方可向杭州市仲裁委员会申请仲裁处理。

七、本协议有效期暂定一年，自双方代表(乙方为本人)签字之日起计算，即从\_\_\_\_年\_\_月\_\_日至\_\_\_\_年\_\_月\_\_日止。本协议到期后，甲方应付未付的信息资源费用，应继续按本协议支付。

八、本协议到期后，双方均未提出终止协议要求的，视作均同意继续合作，本协议继续有效，可不另续约，有效期延长一年。

九、本协议在执行过程中，双方认为需要补充、变更的，可订立补充协议。补充协议具有同等法律效力。补充协议与本协议不一致的，以补充协议为准。

十、本协议经双方盖章后生效。本协议一式贰份，甲乙双方各持一份，具有同等法律效力。

甲方：\_\_\_\_先生(或女士)

乙方：\_\_\_\_先生(或女士)

(公章)

代表签字：

签字：

签约地点：

签约日期：

战略合作合同 篇 11

甲方：

乙方：

甲乙双方本着公平自愿的原则，共同开发无锡及周边别墅市场，达成合作协议如下：

- 1、 由甲方负责开拓市场，并为乙方提供客户源；
- 2、 由甲方客户经理(即业务人员)负责全程跟踪服务客户，包括施工期间的协调及组织服务均甲方客户经理完成；
- 3、 合作期间内，由甲方负责施工(包括主材及设备的推荐)，乙方负责设计；
- 4、 甲乙双方采取松散合作的方式，但在项目承接期间，乙方需全力配合甲方，以达成客户签约；
- 5、 设计费取费标准为 500 元/平米，实际最低成交价不低于 360 元/平米；
- 6、 后期施工期间，甲方配备专门跟单设计师，以减少乙方的堪查工地次数(但需乙方适度支付设计费的 5%左右以达成跟单项目

顺利完成), 但正常情况下, 乙方在连排及独栋别墅的工地配合次数上每月不能少于 1 次;

7、 洽谈及设计阶段, 乙方可安排甲方跟单设计师配合绘制施工图或做提案, 但乙方需向其支付合理绘图费用, 建议全套施工图 10-15 元/平米; 同时, 甲方跟单设计师将从洽谈开始全程配套乙方为业主提供服务, 以达到锻炼和提高的目的。

8、 设计费分配方式及收取方式: 若为甲方施工项目, 则设计费(按实际成交的设计费支配)的 80%归乙方所有; 若业主未能与甲方签定施工合同, 则设计费的 50%归乙方所有; 设计费及设计定金由甲方收取; 并由甲方与业主方签订设计合同, 费用收取后, 甲方即于三日内将已收取费用中的 50%支付给乙方, 若后期施工合同签订后, 则于开工后次月 25 日将剩于费用全部支付给乙方, 乙方不享受工程提成;

9、 乙方独立设计的项目介绍至甲方施工的, 凡甲方合同金额高于直接费用的, 则予以乙方 8%的提成, 若低于直接费的, 则予以乙方 5%的提成, 该提成于合同签订, 首付款到帐后一周内支付给乙方;

10、 合作期间内, 乙方需提供 5 套精品案例, 以合作机构的名义公布在甲方官方的网站, 合作期满后将进行删除, 若续约则不需删除;

11、 合作期内, 由甲方交由乙方设计的作品, 其版权及所有权归甲方所有, 但乙方有无偿使用权; 乙方介绍给甲方施工的作品, 其

12、 合作期间甲方分配给乙方的单源，或是由老客户介绍给乙方的单源，在合作期满后签定设计合同或施工合同的，均按此合同执行。

13、 合作期间，乙方若不经甲方擅自将施工图纸交于客户，则视为违约，凡擅自将施工图交给客户方造成跑单的，乙方需向甲方赔偿施工总造价(估价为 1000 元/平米)的 30%，作为乙方的损失。

14、 合作期间，由于甲方原因造成客户方未付完设计费跑单的，甲方须向乙方赔偿设计费总价(估价为 500 元/平米)。

甲方签章： 乙方签章：

战略合作合同 篇 12

甲方：

乙方：

鉴于甲方是以研发、制造、外销石油钻采机械设备以及提供有关的石油工程服务为主的大型外向型工贸集团，并且拥有完善的销售体系和较强的销售能力；乙方拥有对 **erw** 焊管、**lsaw** 焊管、**ssaw** 焊管较强的生产能力，能够为甲方提供较为雄厚的产品和技术支持。现甲乙双方友好协商，甲乙双方友好协商，秉着共同发展、诚信合作的宗旨达成如下协议：

#### 一、合作宗旨

1、 双方在合作中建立的互信、惯例与默契是商业合作战略伙伴关系的基础，提高效率与共同发展是双方合作的目标和根本利益。

2、本协议的基本原则是自愿、双赢、互惠互利、相互促进、共同发展、保守秘密、保护协作市场。

3、充分发挥双方优势，优势互补，提高竞争力，共同进行市场开拓。

4、本协议为框架协议，应是双方今后长期合作的指导性文件，也是双方签订相关合同的基础。

## 二、战略合作关系合作方式

1、甲、乙双方各自建立专业的业务团队进行营销信息交流乙方授予甲方在国家(或区域)对(产品)的销售代理权，甲方根据乙方提供的产品信息寻找在该地区的需求信息。乙方通过甲方指定的业务员了解其相应国家(或区域)等产品的需求信息，乙方对以上信息负严格保密责任。乙方向甲方提供乙方的产品信息(包括技术更新进步和新产品信息)以及公司的产品动态和变化。

### 2、甲乙双方在战略合作中可采用的合作方式和操作方式

(1)甲方根据不同客户实际情况，参加招投标和报价等。为顺利夺标和获得订单，根据竞争对手和投标以及订单实际情况，乙方根据自己的实际情况报出合理的价格和交货期，支持甲方投标。乙方在报价有效期内确定的价格不得随意更改。甲方中标后，甲乙双方将根据实际标的另行签订产品买卖或定作合同，以确定双方的权利义务，合同付款方式以及其他条款应根据(不优于)甲方与最终客户签订的合同条款确定，给予甲方足够的支持。

(2)在甲方的积极参与及支持、并且双方就具体项目签订合作协

合同时，乙方按合同金额的一定比例向甲方支付报酬(根据项目另行协商)。

三、甲方的权利和义务 1、甲方每年可以对乙方公司进行拜访、考察，以了解乙方产品的生产过程和技术工艺水平，并有权监造其定制产品的生产。

2、甲方可以根据其对乙方产品的使用情况向乙方做出反馈，乙方应对甲方的反馈和建议做出积极的回应。

3、如甲方的产品售往国外，甲方有权要求乙方提供其产品的售后服务,具体事宜另行协商。

四、乙方的权利和义务 1、在甲方按约履行付款义务的情况下，乙方有义务根据甲方或海外分公司与乙方签订的合同规定向甲方交付产品。

2、乙方应向甲方提供相当数量的产品的销售和促销资料，如：中英文产品目录，宣传手册。

3、如甲方要求，乙方应接待甲方客户的相关考察，乙方承认并尊重甲方客户信息属于商业秘密，未尽甲方允许乙方不得自行接触和泄露上述信息。

4、乙方应积极回应甲方的询价和招标邀请。

5、乙方有责任根据与甲方签订的合同对其产品的质量负责，并根据合同约定向甲方提供产品的技术和售后服务支持

五、保密

1、双方应对其通过工作接触和通过其他渠道得知的有关对方商业秘密严格保密，未经对方事先书面同意，不得向第三方披露。

2、除本协议规定工作所需外，未经对方事先同意，不得擅自使用、复制对方的技术资料、商业信息及其他资料。

六、本协议有效期一年，自年月日起至年月日止。如果双方对于彼此之间的合作感到满意，经双方同意则本协议将自动续延一年。

七、对于本协议中未约定的事宜，双方应友好协商解决；产生的争议可向甲乙双方各自所在地法院提起诉讼。

八、本协议经双方签字盖章后生效，本协议一式四份，双方各执两份，各份具有同等法律效力。

甲方：

日期：

乙方：

日期：

战略合作合同 篇 13

甲方：\_\_\_\_\_统一社会信用代码：\_\_\_\_\_通讯地址：

\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_统一社会信用代码：\_\_\_\_\_通讯地址：

\_\_\_\_\_

甲乙双方基于良好的信任，处于双方长远发展战略上的考虑，甲乙双方决定强强联合，共同携手，就甲方所有建设项目开展  
\_\_\_\_\_项目合作。

双方均以优秀的企业理念与专业性，本着互惠、互利、稳定、高效、优质的合作精神，结成深度的战略合作伙伴关系。

现经双方友好协商，达成以下共识：

### 一、合作纲领

(一)合作宗旨甲方与乙方的合作宗旨是通过双方的紧密合作，打造双赢、可持续发展的战略合作伙伴关系。

(二)合作目标双方相信，通过本次战略合作，能够帮助双方进一步降低整体工程成本、提升造价服务等，实现双方未来的市场扩张策略并获得市场份额，为双方创造更大的商业价值。

### (三)合作内容

1、双方合作具备排他性。甲方确定乙方为甲方所有建设项目的唯一工程\_\_\_\_\_单位

2、乙方为甲方提供工程\_\_\_\_\_服务。

3、甲方为乙方顺利开展工程\_\_\_\_\_提供资料和智力支持。

(四)合作期限双方合作期限\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日--  
\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日。

(五)合作出资费用如下甲方出资\_\_\_\_\_，占该项目投资数额\_\_\_\_\_%，于\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日前出资到位乙方出资\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_%，占该项目投资数额\_\_\_\_\_%，于\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日前出资到位。

(六)收益分配各方按照实际出资比例分配收益

二、合作双方的权利与义务战略合作双方需要双方共同努力才

### (一) 甲乙双方的权利

- 1、甲乙双方有要求对方如约提供服务的权利
- 2、甲方有向乙方提出\_\_\_\_\_的权利
- 3、甲方享有本合同约定的经济权益
- 4、甲方有对乙方未履行相关约定及保密责任而带来损失予以追索经济赔偿的权利

### (二) 甲乙双方的义务

- 1、甲乙双方有按本协议如期履行的义务
- 2、甲方有为乙方提供相关资料和技术支持的义务
- 3、甲方应充分运用其行业影响力和战略合作伙伴关系，为乙方开拓业务提供条件
- 4、乙方有回复甲方\_\_\_\_\_的义务
- 5、乙方不得有损甲方形象和利益的行为
- 6、乙方有对甲方提供的资料秘密和商业秘密承担保密责任的义务。

### 三、违约责任

(一) 乙方拒绝按照本协议的规定与甲方签订合同，甲方有权单方解除本协议，并由乙方单独完全承担因解除本协议而给需方及甲方造成的一切损失。

(二) 甲方拒绝按照本协议的规定与乙方签订合同，乙方有权单方解除本协议，并由甲方单独完全承担因解除本协议而给需方及

乙方造成的一切损失。

。

(三)下列情形之一的，守约方有权选择单方解除本协议：

1、因违约方原因导致合作项目不能运行。

2、违约方在不符合本协议约定条件的情况下单方解除或拒绝履行协议的，必须向对方赔偿因提前解除协议而造成的全部损失。

3、违约方根据本协议的规定或法院判决必须承担违约责任的，赔偿给对方造成的全部损失。

(四)双方均不需对因不可抗力原因而造成的损失承担违约责任。

#### 四、不可抗力

1、不可抗力是指任何提出不可抗力事件的一方所不能预见、避免及合理控制其在该方没有过错或过失的情况下发生的无法履行合同义务的任何事件、条件或情况，包括暴风雪、闪电、洪水、台风、火灾、飓风、地震、山崩、战争、封锁、恐怖主义事件、暴乱、动乱、罢工、破坏活动或其它类似的自然或社会事件。

且在该等事件发生后，尽管提出不可抗力的一方已采取合理的措施阻止其发生或将事件的负面影响降低到最小，但该等事件仍导致该方延迟或中断履行其在本合同项下的义务。

2、不可抗力发生后，受影响方(甲方或乙方)应立即将不可抗力发生的情况通知另一方(乙方或甲方)，并应在不可抗力事件发生后三十天内提供由当地有权机构出具的不可抗力事件证明。

3、不可抗力事件发生后，除甲方或需方有相反的书面意见指导，

乙方应尽可能继续履行合同义务，以及寻找和采取合理的方案履行未受不可抗力事件影响的其它事项。

五、保密条款甲乙双方及其代表提供给对方的所有文件(包括纸质和其他介质文件)和客户资料都属机密信息，应妥善保管，在未征得对方同意前，不得用作任何与双方合作内容无关的用途，也不得向第三方透露或许可第三方使用。

任何一方违反保密条款造成损失的，均应承担法律责任并进行赔偿。

六、其他本合作协议自双方签字并盖章之日起生效，此协议一式贰份，双方各执壹份，具有同等法律效力。

七、争议解决因执行本协议所发生的或与本协议有关的一切争议，双方应通过友好协商解决，如双方通过协商不能达成协议时，向甲方所在地法院提起诉讼，通过诉讼程序解决。

甲方(公章)法定代表人(或授权代理人):

---

日期: \_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

乙方(公章)法定代表人(或授权代理人):

---

日期: \_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

战略合作合同 篇 14

甲方:

住所:

联系电话：

乙方：

住所：

联系电话：

风险提示： 合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。

实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。

鉴于甲、乙双方经友好协商，本着互惠互利、实现双赢的目标，建立战略合作关系，成为战略合作伙伴。

## 第一条、双方基本情况

### 1、甲方：

致力于为机构和高净值财富人群提供资产配置规划和为有融资需求的客户提供整合融资解决方案。

已成功与数十家活跃的商业银行、信托公司、证券公司和保险公司等金融机构建立了良好的合作关系并为数十亿受托资金，设计与提供有竞争力的金融产品，为数十家融资方设计并完成实施融资解决方案。

为机构和高净值财富人群提供多元化、专业化的产品和服务。

帮助客户实现财富管理目标。

## 2、乙方：

面向整个金融市场筛选优质产品，进行严格的产品品质控管及金融供应商合作制度。

作为中国精英人士的全套财富管理方案的提供者，为客户提供包括财务诊断、理财规划、产品分析、市场追踪、财商教育等在内的高端私人定制理财服务。

### 第二条、合作原则

#### 1、平等原则。

双方在自愿、平等的前提下签署本协议，协议内容经过双方充分协商。

#### 2、长期、稳定合作原则。

双方的合作基于彼此充分信任，着眼于长期利益，双方致力于长期、稳定的合作。

#### 3、共同发展原则。

本协议旨在利用各自的资源和条件开展合作，互惠互利、共同发展。

4、双方通过资源共享、优势互补与业务创新，共同为客户提供更优质、更全面的金融服务，推动双方业务实现跨越式发展。

#### 5、诚实守信、市场化原则。

双方恪守本协议中所作之承诺，确保双方的共同利益，具体合作事项应按市场化方式运作。

### 第三条、合作内容、方式

风险提示： 应明确约定合作方式，尤其涉及到资金、技术、劳务等不同投入方式的。

同时，应明确各自的权益份额，否则很容易在项目实际经营过程中就责任承担、盈亏分担等产生纠纷。

#### 1、产品设计：

经甲乙双方协商同意，共同设计与开发金融产品。

#### 2、财务咨询服务：

甲方在同意接受乙方委托的情况下，对乙方的产品进行分销。

乙方在同意接受甲方委托的情况下，对甲方的产品进行分销。

#### 3、其他业务合作：

甲乙双方在品牌推广、客户服务与调研、产品营销、人才培养等各个方面加强合作与交流。

### 第四条、合作机制

#### 1、建立信息通报制度。

一方及时向另一方提供产品设计、产品动态等方面的资料和信息。

2、双方各自指定具体牵头机构，负责日常协调、传达、布置、汇总、反馈和跟踪有关事宜。

### 第五条、附则

风险提示： 应约定保密及竞业禁止义务，特别是针对项目所涉及的技术、客户资源，以免出现合作一方在项目外以此牟利或从事其他损害项目权益的活动。

1、双方约定：本协议内容，以及在双方具体合作过程中可能相互需要提供专有的具有价值的保密信息，未取得提供方事先书面同意前提下，须各自遵守保密义务，不得以任何理由或目的向第三方披露(各自的咨询顾问、代理人除外)。

2、本协议为双方战略合作的框架性协议，在开展具体合作业务时，另行商洽签订具体合作协议。

3、本协议自双方签字并加盖公章之日起生效。

本协议正本一式\_\_\_\_\_份，双方各执\_\_\_\_\_份，法律效力均等。

4、本协议经双方友好协商达成一致，所商定事项仅作为双方今后业务战略合作的意向文本，不构成协议双方互相追究违约责任。

甲方(签字):

签订地点:

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

乙方(签字):

签订地点:

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

战略合作合同 篇 15

甲方: 杭州有限公司

乙方: \_\_\_\_\_先生(或女士, 下同)

企业管理咨询有限公司(以下简称“甲方”)与\_\_\_\_\_先生(以下简称“乙方”)经过友好协商, 在相互信任、相互尊重和互惠互利的原

则基础上，双方达成以下合作协议：

一、甲乙双方在符合双方共同利益的前提下，就企业管理咨询业务合作等问题，自愿结成战略合作伙伴关系，乙方为甲方提供业务资源，协助甲方促成业务与业绩，实现双方与客户方的多赢局面。

二、乙方为甲方提供业务机会时，应严格保守甲方与客户方的商业秘密，不得因己方原因泄露甲方或客户方商业秘密而使甲方商业信誉受到损害。

三、甲方在接受乙方提供的业务机会时，应根据自身实力量力而行，确实无法实施或难度较大、难以把握时应开诚布公、坦诚相告并求得乙方的谅解或协助，不得在能力不及的情况下轻率承诺，从而使乙方客户关系受到损害。

四、乙方为甲方提供企业管理咨询业务机会并协助达成的，甲方应支付相应的信息资源费用。费用支付的额度视乙方在业务达成及实施过程中所起的作用而定，原则上按实际收费金额的一定百分比执行，按实际到账的阶段与金额支付，具体为每次到账后的若干个工作日内支付。

五、违约责任：

1、合作双方在业务实施过程中，如因己方原因造成合作方、客户方商业信誉或客户关系受到损害的，受损方除可立即单方面解除合作关系外，还可提出一定数额的经济赔偿要求。同时，已经实现尚未结束的业务中应该支付的相关费用，受损方可不再支付，致损方则还应继续履行支付义务。

2、甲方在支付信息资源费用时，如未按约定支付乙方款项的，每延迟一天增加应付金额的 5%，直至该笔金额的全额为止。

六、争议处理：如发生争议，双方应积极协商解决，协商不成的，受损方可向杭州市仲裁委员会申请仲裁处理。

七、本协议有效期暂定一年，自双方代表(乙方为本人)签字之日起计算，即从\_\_\_\_年\_\_月\_\_日至\_\_\_\_年\_\_月\_\_日止。本协议到期后，甲方应付未付的信息资源费用，应继续按本协议支付。

八、本协议到期后，双方均未提出终止协议要求的，视作均同意继续合作，本协议继续有效，可不另续约，有效期延长一年。

九、本协议在执行过程中，双方认为需要补充、变更的，可订立补充协议。补充协议具有同等法律效力。补充协议与本协议不一致的，以补充协议为准。

十、本协议经双方盖章后生效。本协议一式贰份，甲乙双方各持一份，具有同等法律效力。

甲方：\_\_\_\_先生(或女士) 乙方：\_\_\_\_先生(或女士) (公章)

代表签字： 签字：

签约地点： 签约地点：

战略合作合同 篇 16

甲方：杭州有限公司

乙方：\_\_\_\_先生(或女士，下同)

企业管理咨询有限公司(以下简称“甲方”)与\_\_\_\_先生(以下简称“乙方”)经过友好协商，在相互信任、相互尊重和互惠互利的原

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/947161006065010011>