

# 让销售成为习惯“千万签单冠军”训练营

学校里不教的成功方法

实战●实效●有效

## 老师简介：

先生是中国装饰界顶尖培训专家,装饰行业九年的行销管理经验,主要著作有《中国装饰企业系统发展之路》和《中国装饰企业管理大全》,《营销与发展》主要研究方向:装饰企业系统建设,营销策划及人力资源培训,是国内装饰界实战派专家教练之一。

## 关键词:成功的心态

### 企业上什么？

- 企业是家
- 企业是平台
- 企业是学校
- 企业的主人是所有员工
- 企业是水员工是鱼
- 企业是培养企业家的地方
- 45%的装饰公司分公司经理来自一线工班, 30%来自设计师, 25%来自其他行业
- 人人有机会成功, 人人可以成功!!!

## 成功的四大基础能力

- 销售
- 演讲
- 管理
- 投资

成功需要什么？

- 机会
- 学习
- 努力
- 贵人相助

学习销售的价值

- 任何职业都需要销售  
和

建立良好的人际关系

销售过程中销的是什么？

**销 ？**

销售过程中售的是什么？

# 售？

买卖过程中买的是什么？

# 买？

买卖过程中卖的是什么？

# 卖 ？

## 观念：

培训不是让你知道  
而是  
让你成为千万冠军。

成功改变自己

• 改变自己：

## • 改变语言

改变语言

- 换位沟通：
- 利他的语言
- 认同的语言
- 幽默的语言

## 成功改变自己

### • 改变心态

成功与心态

- 人与人之间有很小的差异，但这小小的差异确造成结果巨大的差异，小小的差异就是心态是积极还是消极的，巨大的差异就是结果是成功还是失败的。

## 消极心态

- 消极心态：贫穷、失败、懒惰、坏习惯、恐惧、悲伤、痛苦
- 1. 缺乏目标
- 2. 害怕失败
- 3. 害怕拒绝
- 4. 埋怨与责怪
- 5. 工作冷漠
- 6. 拖延时间
- 7. 悲观失望消极想象
- 8. 做事马虎

## 销售冠军—积极思维

- 冠军敢于相信自己
- 冠军敢于高标准要求自己
- 冠军敢于与众不同
- 冠军敢于克服恐惧
- 冠军坚持行动
- 冠军懂得修正
- 冠军永不放弃

## 销售冠军内心的动力

- 冠军内心的动力：
- 1、爱心
- 2、信心
- 3、恒心
- 4、耐心
- 5、决心

## 自我鼓励：成功加速器

- 我有明确的目标
- 我的目标可以轻松达成
- 我是最好的
- 我是最棒的
- 我是最伟大的
- 我注意我的仪表和形象
- 我相信我自己

- 我一定会成功
- 加油!!! YES

# 装饰行业的事实 设计艺术 与 商业设计的矛盾

- 设计师 ≠ 艺术家
- 设计师 = 设计创意销售专家  
商业设计师的事业原则
- 设计 + 行销
- 要懂设计
- 要会销售
- 卖不出去的设计图纸就是一堆废纸
- 装饰企业需要什么样

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/958036043004006032>