

## 战略合作协议书

关于战略合作协议书（通用 11 篇）

在现在的社会生活中，协议书使用的情况越来越多，协议书具有法律效力，确立某种法律关系。那么什么样的协议书才是有效的呢？下面是店铺为大家收集的战略合作协议书，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

战略合作协议书 篇 1

甲方：

乙方：

甲、乙双方本着诚实守信、互惠、互利的原则，通过友好协商，根据甲乙双方长期以来的友好合作关系，就甲方旗下杂志及读者资源以及乙方旗下南国艺术网、网站数据库资源、会员资源和交易平台等，形成战略合作伙伴关系，在甲乙双方以后共同的发展中，共同利用双方资源，互相支持，共同发展，实现双赢的共同目标。根据双方共同意愿，达成以下战略合作协议：

一、甲方同意向乙方提供：

- 1、在《》杂志每 x 期一个广告版。
- 2、《鉴宝》杂志版权页标注：战略合作单位“南国艺术网”字样。
- 3、共享读者及会员资料，双方互换。
- 4、在举办相关活动时，主动邀请“南国艺术网”为网络合作单位。
- 5、在每期杂志上市后，提供每期杂志的点子版及重点文章和图片。

二、乙方同意向甲方提供：

1、南国艺术网显著位置标识“与《》杂志达成战略合作伙伴关系”广告通栏。

2、为《》杂志在“藏界聚焦”开辟杂志专区。

3、在藏界聚焦杂志专区中，能够开辟杂志与与会员互动专区，会员可以在线投稿、在线答疑、在线订阅杂志等。

4、向杂志提供南国艺术网免费会员卡及会员服务手册，当作《》杂志发行订阅赠送。

5、南国艺术网专栏作者、每周市场看板文章，《》杂志中可以使用。

6、共享南国艺术网会员资源，双方互换。

9、为《》杂志提供南国艺术网线上线下为期一周的推广订阅服务。

10、为每一期《》杂志主办的活动进行网上推广。

三、此协议中，所有共享资源双方保密使用，不得泄漏给第三方，违者将追究对方责任。

四、此协议未尽事宜，双方将本着友好协商的精神，予以解决。

五、此协议一式两份，经双方代表签署后有效。

甲方：

乙方：

日期：

## 战略合作协议 篇 2

合同编号\_\_\_\_\_

甲方：\_\_\_\_\_ 签订地点：\_\_\_\_\_ 签订方式：\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_ 签订时间：\_\_\_\_年\_\_月\_\_日

鉴于甲方正在就项目进行(股权/债权)融资，经双方友好协商，达成如下合作协议：

第一条合作事项：由乙方根据甲方项目特点从乙方投资商情报资料库中精选出适量的特定投资商资料给甲方，甲方在乙方指导下，进行融资操作和实施，融资成功后，甲方支付相应融资费用。

第二条甲方需提供或明确如下具体资料或事项

1、正规的商业计划书，没有商业计划书或商业计划书严重不合格的客户，我们不提供此项服务;请参见我们商业计划书页委托协议范本中关于委托方需提供资料要点：委托协议。

2、甲方已经与哪些客户进行了融资洽谈，以避免我们提供资料的重复，同时我们也从中了解甲方在融资过程中存在的问题，利于今后指导改进。

3、甲方应及时与乙方沟通项目融资合作进展情况，以便及时调整融资策略，提高成功率。

4、及时提供其它乙方认为非常重要的相关资料。

### 第三条乙方义务

1、根据乙方所提供项目的具体情况，从乙方投资商情报资料库中精选出特定投资商情报资料交给甲方；

2、乙方应对甲方的融资提供适当的指导，包括融资策略、谈判策略等的沟通；

3、乙方应对甲方与投资方的合作协议进行指导。

4、出于时间考虑，原则上，乙方不到甲方现场进行工作指导，若确需到现场，在双方商定后再特别对待。

### 第四条费用支付

1、在双方签定融资合作协议和保密协议后 2 日内，甲方支付元前期融资服务费定金和提供项目相关资料，乙方应在接到项目相关资料后 48 小时内将选定的特定投资商情报资料发送给甲方。若甲方所提供项目资料不符合乙方要求，乙方有权拒绝或推迟后续服务，同时，乙方将在 2 日内将甲方所支付款项退还给甲方，直到甲方完善资料。从长远利益角度考虑，我们必须维护自身形象。

2、在甲方第一笔融资资金到位之日起 5 日内，甲方应向乙方指定帐户支付 元融资服务费(不含前期融资服务费定金)。

第五条委托期限自\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止。

第六条违约责任：若乙方收了费用后，无故不履行相关义务，则甲方有权要求乙方按已经支付金额的双倍返还违约金。若甲方不按本合同约定支付相关款项，则自应支付之日起，每逾期一天，按未支付金额的千分之五支付罚金。

第七条合同争议的解决方式：本合同在履行过程中发生争议，由双方当事人协商解决;协商不成，可申请北京市仲裁委员会仲裁，或直接向北京市东城区人民法院起诉。

第八条本合同一式两份，由双方签字生效，若距离较远，也可传真签字，但需附上签字人的身份证或法人的营业执照传真件。

第九条本协议自双方签字盖章程之日起生效。

甲方(章):  
住所:  
法定代表人(签字):  
电话:  
开户银行:  
账号:  
邮政编码:  
签字时间:  
年 月 日

乙方:  
居民身份证号:  
电话:  
开户银行:  
招商银行户名:  
账号:  
邮政编码:  
签字时间: 年 月 日

### 战略合作协议书 篇3

甲方: \_\_\_\_\_ 地址: \_\_\_\_\_ 负责人: \_\_\_\_\_  
乙方: \_\_\_\_\_ 地址: \_\_\_\_\_ 负责人: \_\_\_\_\_

鉴于甲、乙双方经友好协商,本着互惠互利、实现双赢的目标,建立战略合作关系,成为战略合作伙伴。

#### 第一条双方基本情况

##### (一)甲方

致力于为机构和高净值财富人群提供资产配置规划和为有融资需求的客户提供整合融资解决方案。已成功与数十家活跃的商业银行、信托公司、证券公司和保险公司等金融机构建立了良好的合作关系并为数十亿受托资金,设计与提供有竞争力的金融产品,为数十家融资方设计并完成实施融资解决方案;为机构和高净值财富人群提供多元化、专业化的产品和服务;帮助客户实现财富管理目标。

## (二)乙方

面向整个金融市场筛选优质产品，进行严格的产品品质控管及金融供应商合作制度。作为中国精英人士的全套财富管理方案的提供者，为客户提供包括财务诊断、理财规划、产品分析、市场追踪、财商教育等在内的高端私人定制理财服务。

### 第二条合作原则

(一)平等原则。双方在自愿、平等的前提下签署本协议，协议内容经过双方充分协商。

(二)长期、稳定合作原则。双方的合作基于彼此充分信任，着眼于长期利益，双方致力于长期、稳定的合作。

(三)共同发展原则。本协议旨在利用各自的资源和条件开展合作，互惠互利、共同发展。

(四)双方通过资源共享、优势互补与业务创新，共同为客户提供更优质、更全面的金融服务，推动双方业务实现跨越式发展

(五)诚实守信、市场化原则。双方恪守本协议中所作之承诺，确保双方的共同利益，具体合作事项应按市场化方式运作。

### 第三条合作内容、方式

#### (一)产品设计

经甲乙双方协商同意，共同设计与开发金融产品。

#### (二)财务咨询服务

甲方在同意接受乙方委托的情况下，对乙方的产品进行分销；乙方在同意接受甲方委托的情况下，对甲方的产品进行分销。

#### (三)其他业务合作

甲乙双方在品牌推广、客户服务与调研、产品营销、人才培养等各个方面加强合作与交流。

### 第四条合作机制

(一)建立信息通报制度。一方及时向另一方提供产品设计、产品动态等方面的资料和信息。

(二)双方各自指定具体牵头机构，负责日常协调、传达、布置、汇总、反馈和跟踪有关事宜。

## 第五条附则

(一)双方约定：本协议内容，以及在双方具体合作过程中可能相互需要提供专有的具有价值的保密信息，未取得提供方事先书面同意前提下，须各自遵守保密义务，不得以任何理由或目的向第三方披露(各自的咨询顾问、代理人除外)。法律、法规另有规定除外

(二)本协议为双方战略合作的框架性协议，在开展具体合作业务时，另行商洽签订具体合作协议。

(三)本协议自双方签字并加盖公章之日起生效。本协议正本一式肆份，双方各执贰份，法律效力均等。

(四)本协议经双方友好协商达成一致，所商定事项仅作为双方今后业务战略合作的意向文本，不构成协议双方互相追究违约责任。

甲方：(盖章)

乙方：

法定代表人或授权代表(签字)：\_\_\_\_\_

## 战略合作协议书 篇 4

甲方：

乙方：

甲乙双方本着精诚合作、双赢、平等互利互惠的原则，经友好协商，就相关合作事宜，结成战略合作伙伴，达成如下协议，双方共同遵守：

### 第一条：合作期限

合作期限自 年 月 日至 年 月 日

### 第二条、甲方的权利义务

- 1、甲方牵头完成搭建平台的基本工作，完善规章制度的制定。
- 2、甲方与乙方建立战略合作伙伴关系后，协助解决乙方在行业发展过程中的问题。
- 3、甲方支持乙方可以展开多种形式的互动交流与合作。

### 第三条、乙方的权利义务

- 1、乙方有权在国家法律法规及其他管理制度的构架下，参与事务，享有表决权和监督权。

2、乙方有义务执行双方所达成的决议，遵守章程；维护彼此的合法权益。

3、乙方应充分利用双方所搭建的平台，发挥自身优势，积极探索多种形式的合作。

4、乙方积极深入企业营销，开发企业客户，大力组织货源，配合甲方组织货源营销工作。

#### 第四条：违约责任

1. 甲、乙双方中任何一方未履行本协议条款，导致协议不能履行、对方有权变更、解除协议，违约方要承担违约责任。本协议委托内容确定以及中止、解除和提前终止需双方书面确认。如任何一方违约，违约方须赔偿对方。

#### 第五条：其它

1、本协议一式二份，甲乙双方各执一份。均具有同等法律效力。

2、双方建立沟通机制，本协议中未尽事宜遇到问题，双方协商解决，并另行签定补充协议，与本协议拥有同等的法律效力。

3、甲、乙双方中任何一方欲变更、解除本协议，必须采取书面形式，口头无效；解除协议需提前一个月向对方提出；

4、本协议自双方代表人签字认可之时起生效。

甲方（盖章）： 乙方（盖章）：

法定代表人（签名）： 法定代表人（签名）： 或指定授权人： 或指定授权人： 收款单位： 打款单位：

开户行： 开户行：

账号：

电话： 电话：

负责人： 负责人：

日期：

战略合作协议书 篇 5

甲方：

乙方：

根据公司确定，经双方协商，在“定点定向、专业配套、双向选

择、择优劣汰、平等互利、相对稳定”原则基础上签订本协议。

第一条本协议自签订之日起，甲乙双方正式确认建立劳务基地企业合作关系。

第二条双方在劳务基地合作工作中，服从 XX 市城乡建设委员会的统一管理。

第三条甲方的权利和义务：

一、甲方劳务管理部门具体负责劳务基地合作企业的考察确认和管理工作，包括制订劳务基地发展规划及有关基地开发管理规章制度，审核基地企业队伍规模和综合素质，并对基地企业实施动态管理。

二、甲方劳务管理部门根据国内外工程中所需分包工程情况，优先从基地企业中选择入围队伍投标。

三、甲方在选用所需劳务分包队伍的招投标工作中，在竞争条件相同时，优先选用劳务基地合作企业队伍。

四、甲方劳务管理部门与基地企业密切配合，共同建立通畅有序、合法规范的合作渠道，积极引进成建制施工力量强，专业特点明显，管理素质高，人员稳定性强的基地队伍，推动劳务基地队伍规模逐步提高。

五、积极协助基地企业制订发展规划，根据首都和公司建筑市场的劳动力需求变化，引导基地企业所属队伍向具有综合承包能力方向发展，并积极协助基地企业培训队伍各类人员，提高队伍素质。

六、对基地企业队伍和人员，根据 XX 市建筑业人力资源协会《关于施工作业队伍市场准入标准暨施工作业资格考核评定的暂行办法》，进行作业资格等级考评，并向基地企业反馈考评结果和有关管理建议，帮助基地企业加强管理。

七、在基地企业队伍中，开展评选“优秀专业施工队伍”工作。对评选出的“优秀专业施工队伍”，积极引导参与公司大型公建项目、重点工程专业、劳务招投标。

八、积极维护基地企业在公司的各项合法权益，妥善处理劳动争议和纠纷。

九、对基地企业在人工费结算过程中提供优良服务，并做到优先



保证基地企业工程款结算、兑付。

#### 第四条乙方的权利和义务

一、基地企业应优先保证甲方国内外分包工程所需的劳务作业人员，确保人员的素质和数量。每年向甲方输出劳务作业人员总数不低于 500 人。

二、加强与甲方及其所属施工单位的沟通联系，及时解决合作中出现的问题，遵守与施工单位签订的劳务分包合同，保障履行合同中规定的有关质量、安全、文明施工、合法用工、生活后勤等方面的约定。对所属外施队伍实施有效的、全过程的管理，努力提高所属队伍综合素质。同时做好本企业所属队伍及人员的遵纪守法，保证首都稳定的宣传教育工作。

三、负责组织安排劳务作业人员的进京、返乡工作；对进京施工人员加强劳动法规培训教育，并与每位施工人员签订劳动合同，对施工人员做好考勤管理和工资发放管理工作。积极配合甲方办理有关各项合法用工手续和劳务工程款结算工作以及劳务人员的劳动争议处理、伤病死亡等善后工作。

四、建立和完善劳务作业人员培训系统，负责对所属施工队伍的管理人员、技术工人作业等级和特种作业人员进行各种相关培训和取证上岗工作，达到 XX 市建委和甲方规定要求的标准。

五、加强对劳务作业队伍的管理和监察力度，保证劳务队伍相对稳定，跨年度人员调整率小于 30% ，其中：中级以上技工调整率小于 10%；配合总包施工单位提前掌握生产所需人员情况，保证“两收”期间施工生产能够正常进行，做到“两收”期间人员返乡率小于 20% 。

六、积极配合甲方做好所属队伍的作业资格等级考核、优秀专业施工队伍评选以及劳务招投标等工作。

第五条劳务基地合作企业双方，本着“双向选择、平等互利”原则基础上，签订本协议。如发生下列情况，本协议将自动终止：

一、双方任意一方管理混乱，不能有效履行本协议条款，另一方认为合作关系无存在意义的。

二、基地企业因违反 XX 市政府有关规定，被清退出京的。

三、其他不具备基地合作条件的情况。

第六条本协议一式两份，甲乙双方各执一份。

第七条本协议自签订之日起生效。

甲方(盖章)乙方(盖章)

日期：

## 战略合作协议书 篇 6

甲方：

乙方：

经甲方和乙方友好协商，本着平等互利，优势互补的原则，决定建立 O2O 战略合作关系，双方在互惠互利的基础上，以统一的资源整合优势结成长期发展之联盟，为此，双方达成战略合作框架协议如下：

### 一、合作宗旨

通过双方的紧密合作，打造双赢，可持续发展的战略合作伙伴关系。

### 二、合作目标

通过本次战略合作，充分发挥双方优势，进行优势互补，提高竞争力，共同进行市场开拓，实现双方未来的市场扩张策略，并获得市场份额，为双方合作创造更大的商业价值。

### 三、合作内容

1、平台运营与经营，乙方为甲方以及甲方下属机构提供企业 O2O 业务服务，包括但不限于天猫及淘宝等店铺的开设（须符合店铺开设条件）、微淘账户开通（含装修）、数据采样分析等，并提供培训支持以及相关产品的技术支持。

2、会员体系沟通与绑定，甲方与乙方共同将品牌的在线上基于天猫或淘宝店铺的会员以及线下的店铺会员体系的打通，生成电子会员卡、电子优惠券，商家操作后台开发，使客户享受相应同等的会员权益。

3、线下支付与移动支付，乙方提供基于支付宝钱包的移动支付解决方案，与线下销售卖场支付环节有机结合，提供消费者安全、方便、快捷的交易体验，甲方应配合乙方于其线下收银台设置消费者通过支

付宝进行付款所需的二维码等物料。

4、营销活动与品牌活动合作，在线上与线下的营销活动中，可以进行深入的合作，在甲方线下大型活动包含 O2O 合作的发布等，甲方及甲方下属机构设置的 WIFI 页面，连接上 WIFI。

5、配送与安装等后端服务合作，涉及到产品配送与安装环节，结合甲方自己的渠道分布与物流配送网络，涉及到乙方提供产品化的接口服务或完成客户端产品方案等多种形式合作模式，甲方将按照乙方具体合作模式调整自身业务系统的适配方式。

6、甲方负责自由软件产品的开发和应用管理，硬件设备采购及维护采购费用由甲方自行承担，乙方积极配合甲方完成无软件集成和硬件部署，并提供自身软件说明资料。

7、甲方承诺在会员绑定和数据交换方面与乙方进行独家合作，具有排他性，即甲方会员权益只于消费者绑定其淘宝账户后享有，绑定其他账户不得享有，在相关商业数据方面亦仅向乙方开房共享。在淘宝客户的快递包裹，客服服务的通道等使用用户数据的时候，为了数据安全与客户的隐私，需要使用淘系认可的信息渠道。

8、乙方承诺所提供产品具有独立经营权及市场竞争优势。

#### 四、合作期限

本协议自双方盖章之日起生效，有效期一年，协议有效期届满前 30 天内，若甲乙双方没有异议，则本协议自动续签，续签次数不限。

五、本协议未框架协议，应是双方今后长期合作的'指导文件，也是双方签订具体合作合同的基础。

六、本协议未尽事宜，双方应本着互惠互利、友好协商的原则另行约定，并以本协议附件或其他合同的形式提现，本协议的附件与本协议拥有同等的法律效力。

七、本协议自双方签字盖章之日起生效，本协议一式四份，双方各执两份，具有同等法律效力。（以下无正文，为签字页）

甲方： 乙方：

日期：

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/966240225134011001>