

第十四章 国际货品买卖的一般流程

学习目的与要求

了解交易前应做好的准备工作，掌握交易磋商的四个环节、每个环节应注意的问题及其在交易磋商中的作用，了解进出口协议的推行环节，并了解每个环节上应注意的问题。

第一节 交易前的准备

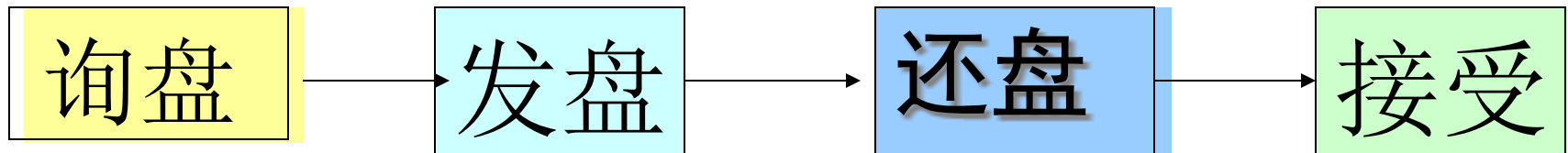
一、出口交易前的准备工作

- (一) 选择销售市场及交易对象
- (二) 制定出口商品经营方案
- (三) 做好出口商品的广告宣传

二、进口交易前的准备工作

- (一) 选择采购市场与供货商
- (二) 制定进口商品经营方案

第二节 协议的签订



其中，发盘和接受是必不可少两个基本环节

一、询盘

指交易的一方准备购置或出售某种商品，向对方询问买卖该商品的有关交易条件。询盘实质上是发盘的邀请。询盘的内容可涉及：价格、规格、品质、数量、包装、装运以及索取样品等，而**多数只是询问价格**。所以，业务上常把询盘称作询价。

询盘的主要目的是体现进行交易的一种愿望，希望对方接到询盘后及时发出有效的发盘，以便考虑可否进行交易。也有的询盘只是想探询一下市价，问询的对象也不限于一人，发出询盘的一方希望对方开出估价单。这种估价单不具有发盘的条件，所报出的价格也仅供参考。这种询盘实际上属于邀请发盘。邀请发盘是当事人签订协议的准备行为，其目的在于使对方发盘，询盘本身并不构成发盘。询盘对于询盘人和被问询人均无法律上的约束力，而且，询盘不是每笔交易必经的程序。

二、发盘

发盘也称报盘、发价、报价。法律上称之为“要约”。发盘能够是应对方询盘的要求发出，也能够是在没有询盘的情况下，直接向对方发出。发盘一般是由卖方发出的，但也能够由买方发出，业务称其为“递盘”。**发盘具有法律效力。**

(一) 构成发盘的要件

1、发盘必须向一种或一种以上的特定人提出。

发盘必须要指定能够表达接受的受盘人。受盘人能够是一种，也能够指定多种。不能泛指广大的公众。若发盘中没有指定受盘人，便不能构成有法律效力的发盘，而只能被视为邀请发盘。

2、发盘中表白发盘人受其约束或表白签订协议的意思。

发盘人应表白自己有责任在受盘人对发盘作出有效接受时与其签订协议。

3、发盘内容必须十分拟定。

发盘内容确实定性体目前发盘中所列的条件是否是**完整的、明确的和终局的**。

4、发盘送达受盘人。

(二) 对发盘使用期的要求

发盘都有一种使用期，只有在使用期内，受盘人对发盘的接受才有效。对发盘使用期的要求有下列几种情况：

1、在发盘中明确要求使用期。

如：发盘有效至10日……；

发盘限10日复到此地；

发盘使用期至10日下午××时北京时间。

2、在发盘中对使用期不作明确要求。

发盘……即（速、急）复

为了防止买卖双方对发盘使用期“合理时间”了解不一致，从而引起纠纷，最佳的措施是在一般交易条件协议中作明确的要求。

3、在发盘中对使用期要求一段接受的期限。

如：发盘使用期三天。

案例：

一法国商人于某日上午走访我国外贸企业洽购某商品。我方口头发盘后，对方未置可否，当日下午法商再次来访表达无条件接受我方上午的发盘，那时，我方已获知该项商品的国际市场价格有趋涨的迹象。对此，你以为我方应怎样处理为好，为何？

分析：中国与法国均系《联合国国际货物销售协议公约》缔约国，洽谈过程中，双方对《公约》均未排除或作出任何保留。所以，双方当事人均应受该《公约》约束。按《公约》要求：对口头要约，须立即接受方能成立协议。据此，我方鉴于市场有趋涨迹象，能够予以拒绝或提升售价继续洽谈。

(三) 发盘的撤回与撤消

《公约》第15条对发盘生效时间作了明确要求：“发盘在送达受盘人时生效”。发盘在被接受之前并不产生法律效力，并不产生对发盘人的约束力，受盘人也只有在接到发盘后，才可考虑接受是否的问题。若发盘人在发出发盘后发觉发盘有误，或因为其他原因想取消发盘，这就必然会产生发盘的撤回和撤消的问题。

在法律上，“撤回”和“撤消”属于两个不同的概念。撤回是指在发盘还未生效，发盘人采用行动、阻止它的生效。而撤消是指发盘已生效后，发盘人以一定方式解除发盘的效力。

《公约》第15条第2款要求：“一项发盘，虽然是不可撤消的，也能够撤回，但撤回的告知应在发盘到达受盘人之前或同步到达受盘人”。所以，撤回的前提条件是：发盘人必须将撤回告知于发盘送达之前，最晚于发盘和撤回告知同步到达受盘人。不然，发盘已生效，对发盘人产生了约束力，这时，发盘人再想变化主意，只能撤消，而不能撤回。



在经过电子传递的情况已经不合用。

根据《公约》的要求，发盘能够撤消，其条件是：发盘人撤消的告知必须在受盘人发出接受告知之前传到达受盘人。或在受盘人收到发盘后来，但未做出接受之前。但是，在下列情况下，发盘不能再撤消：

(1) 发盘中注明了使用期，或以其他方式表达发盘是不可撤消的。

(2) 受盘人有理由信赖该发盘是不可撤消的，而且已本着对该发盘的信赖行事。

(四) 发盘的失效

除被撤消外，发盘在下列情况下也告失效，发盘不再受发盘内容的约束。

- 1、过期。**
- 2、拒绝。**
- 3、不可抗力。**
- 4、发盘人或受盘人在发盘被接受前丧失行为能力或死亡、或破产。**

三、还盘

又称还价，受盘人在接到发盘后，不完全同意发盘的内容，为了进一步磋商交易，对发盘提出修改或变更意见，用口头或书面形式表达出来，就构成还盘。还盘既是受盘人对发盘的拒绝，也是受盘人以发盘人地位所提出的新发盘，一方的发盘经对方还盘后来即失去效力。还盘不是交易磋商的必经阶段。

四、接受

接受，就是交易的一方在接到对方的发盘或还盘后，以**申明或行为**向对方表达同意。法律上将接受称作“承诺”。接受和发盘一样，既属于商业行为，也属于法律行为。表达接受，一般用接受、同意、确认等术语。

(一) 构成一项有效接受的条件

- 1、接受必须由特定的受盘人作出。
- 2、接受必须表达出来。
- 3、接受必须在发盘的使用期内表达并送达发盘人。
- 4、接受的内容必须与发盘相一致。

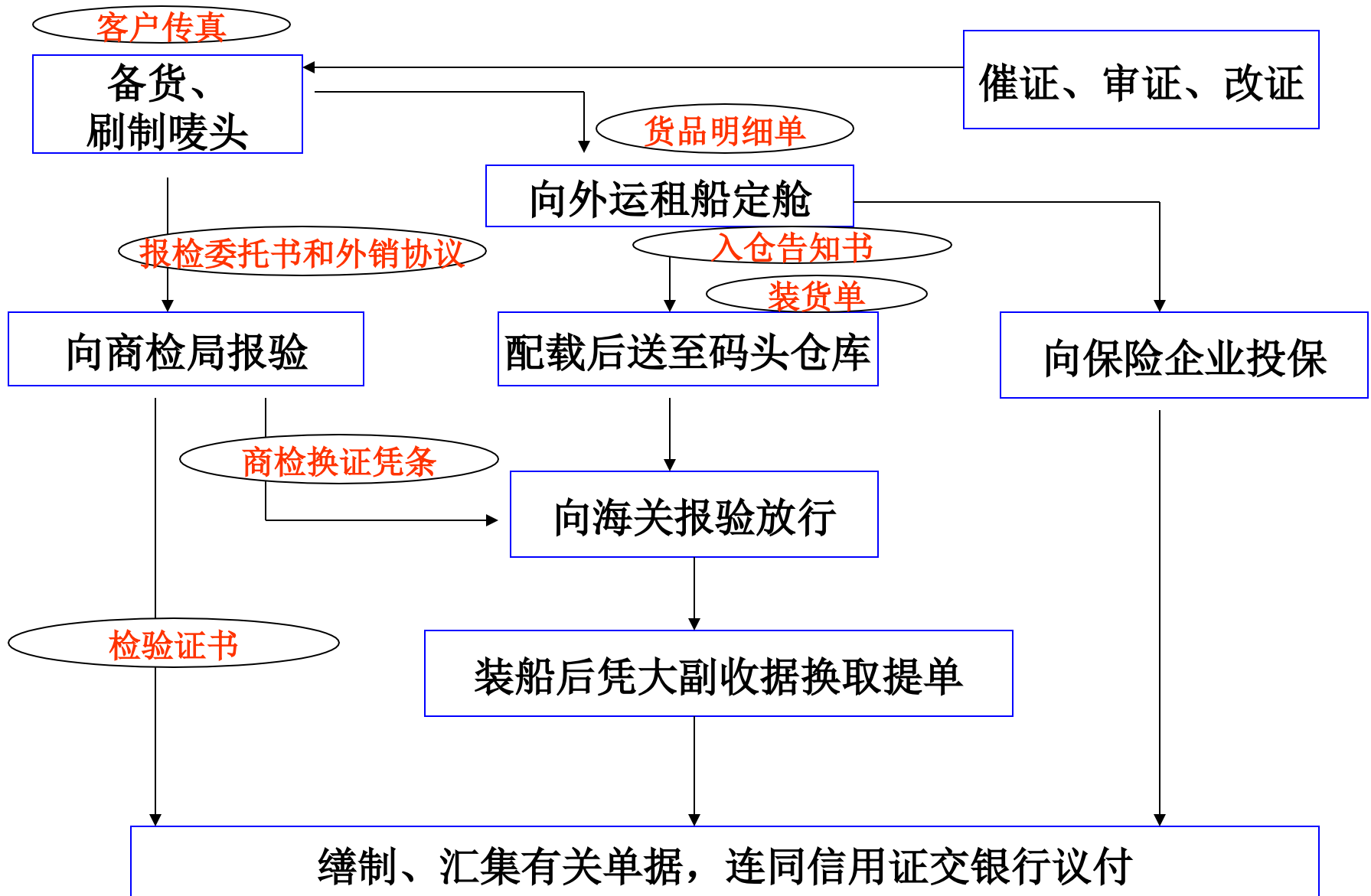
(二) 接受的撤回

是受盘人阻止接受发生法律效力的一种表达。《公约》要求，接受于送达发盘人时生效，接受告知必须在其生效此前才干撤回。一旦接受告知到达发盘人，协议即告成立，受盘人不得撤回接受。

(三) 对综合盘、复合盘的接受

- 综合盘：两个或两个以上的发盘搭配在一起，要求受盘人全部接受、或全部不接受。也称为“联合发盘”或“一揽子发盘”**
- 复合盘：类似于综合盘，但受盘人能够部分接受，也可全部接受发盘。**

推行出口协议的流程图 (CFR,L/C)



第三节 协议的推行

在出口协议的推行过程中涉及备货、催证、审证、改证、租船订舱、报关、报验、保险、装船和制单结汇等多种环节。其中又以**货（备货）、证（催证、审证、改证）、船（租船订舱）、款（制单结汇）**4个环节最为主要。

一、出口协议的推行

(一) 备货

出口人根据协议要求的**品质、规格、数量、包装**等条件准备好货品，以便按质、按量、按时地完毕交货任务。

在出口备货时，一般要注意下列几种问题：

1、货品的品质、规格及花色搭配应与协议要求完全一致。

2、备货的数量应比协议要求稍多某些。

3、应交货品的包装材料、包装措施等应尽量与协议要求一致。

4、货品的唛头既要与协议或信用证的要求完全一致，又要符合进口国的有关要求。

5、备货时应尽量做到船货衔接。

(二) 报验

凡属国家要求法检的商品，或协议要求必须经**中国进出口商品检验检疫局**检验出证的商品，在货品备齐后，应向商品检验局申请检验。要按要求填写**出口报验申请单**，同步提供**协议、信用证、往来函电**等有关文件。

- **检验证书的使用期，一般货品是从发证之日起两个月内有效；鲜果、鲜蛋类为两星期，植物检疫为3星期内有效；如超出使用期装运出口，应向商检局申请展期，并由商检局进行复验合格后才干出口。**

(三) 催证、审证、改证

1、催证

虽然按协议要求及时开立信用证是买方的主要义务之一，但买方往往因市场行情变化或资金周转困难等原因而迟延开证。在这种情况下，出口方应以信函、电报、电传、传真等方式催请买方尽快开证，并在对方仍不开证时表白保存索赔权，或拒绝交货。

2、审证

信用证的开立以**协议**为根据，**其条款也应与协议条款相符合**。出口方要对国外来证进行仔细审核，在信用证中不得增减和变化协议条款的内容。

银行和进出口企业共同承担审证任务。其中，银行着重审核开证行的**政治背景、资信能力、付款责任和索汇路线**等方面的内容。

- **银行审证的要点，进出口企业只作复核性审查**
- a. **政治性的审查**：来证国家必须是与我国有经济往来的国家和地域，应拒绝接受与我国无往来关系的国家和地域的来证。
- b. **开证银行资信的审查**：为了确保安全收汇，对开证行所在国家的政经济情况、开证行的资信、经营作风等必须进行审查，对于资信不佳的银行，应酌情采用合适措施。

- **银行审证的要点，进出口企业只作复核性审查**
- **c. 对信用证的性质与开证行付款责任的审查：**来证应标明“不可撤消”的字样。同步要证内载有开证确保付款的文句。

对有些国家的来证，虽然注明有“不可撤消”的字样，但在证内对开证行付款责任方面加列“限制性”条款或“保存”条件的条款，受益人必须特别注意。如来证注明“以领到进口许可证后告知时方能生效”，电报来证注明“另函详”等类似文句，应在接到上述生效告知书或信用证详细条款后方能生效。

- **进出口企业审查的内容：**

- d. 对**信用证金额与货币**的审查：信用证金额应以协议金额相一致。如协议订有溢短装条款，信用证金额应涉及溢短部分的金额。信用证金额中单价与总值要填写正确，大、小写并用。来证所采用的货币应与协议要求相一致。如来自与我国订有支付协定的国家，使用货币应与支付协定要求相符。

- **进出口企业审查的内容：**

- - e. **对商品的品质、规格、数量、包装等条款的审查：**证中有关商品的货名、品质、规格、数量包装、单价等项内容必须和协议要求相符，尤其是要注意有无另外的特殊条款，应结合协议内容仔细研究，做出能否接受、或是否修改的决策。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/978117124131006132>